

ÚLTIMA

1. Executive Summary	3
2. Analyse du marché	3
2.1. Etat actuel du marché	3
2.2. Avantages des crypto-monnaies en tant que moyen de paiement	4
2.3. Tendances du marché	8
2.4. Prévisions pour les 5 prochaines années.	11
3. Mission	12
3.1. Quels problèmes de crypto-monnaies résout Ultima?	12
4. Histoire d’Ultima	13
5. Stratégie de croissance de la valeur du token Ultima.	14
6. Communauté Ultima	15
7. Ecosystème Ultima	15
7.1. Aperçu des produits de l’écosystème	16
8. Road map	18
9. Les défis du marché.	19
10. Avis de non-responsabilité	19

1. Executive Summary

Dans ce document, l'équipe d'Ultima a analysé la situation du marché des crypto-monnaies au 3ème trimestre 2022 - 1ème trimestre 2023 et a décrit le rôle d'Ultima sur le marché. Vous trouverez dans ce document des informations sur la mission, l'histoire, les caractéristiques de la blockchain, les technologies clés et les produits du projet. Vous en apprendrez davantage sur la stratégie de maintien de la valeur de leur propre jeton, le bloc Ultima, ainsi que sur les projets du projet à court terme.

2. Analyse du marché

2.1. Etat actuel du marché

Nous sommes habitués aux cycles des marchés financiers qui passent de haussiers à baissiers, mais si avec les marchés traditionnels il est facile de faire des hypothèses et des prévisions, avec le marché des crypto-monnaies, faire des prévisions est souvent un moyen sûr d'être déçu et de passer pour un amateur.

En janvier 2023, de nombreux actifs sont enfin remontés au-delà des taux limites. Le Bitcoin a franchi la barre très importante des 20 000 dollars, augmentant de 30% en un mois. L'Ethereum a connu une hausse similaire, dépassant les 1500 dollars. Comme auparavant, les deux «géants» devancent le reste du marché — de nombreux actifs ont également entamé l'année 2023 avec une croissance rapide.

Les raisons de cette hausse sont multiples: de la relative stabilisation de la crise énergétique à l'absence de nouvelles négatives sur le marché après le krach du FTX, en passant par les [attentes](#) d'une politique de taux plus souple de la part de la Réserve Fédérale. Il existe toutefois des raisons de limiter la croissance: des tensions internationales persistantes, des nouvelles [enquêtes](#) sur les sociétés émetteurs de crypto-monnaies et à la poursuite judiciaire de ceux qui blanchissent de l'argent par le biais des crypto-monnaies.

Toutefois, il est important de noter que le mois de janvier a commencé par [un retrait](#) massif de BTC des plateformes d'échange, ce qui, historiquement, annonce souvent des hausses de prix. Il est donc possible que cette nouvelle dynamique a été provoquée par les plus gros détenteurs des actifs crypto.

Les experts [notent](#) également que l'interdépendance entre les cours des crypto-monnaies et les cours des actions des entreprises technologiques est non seulement constante, mais qu'elle s'accroît. Par conséquent, la croissance du marché des crypto-monnaies pourrait également être liée à la stabilisation des grandes entreprises informatiques.

La croissance régulière du nombre d'opérations de capital-risque sur le marché donne également de l'espoir. Le soutien des investisseurs permet aux start-ups cryptographiques non seulement de développer leurs produits, mais aussi de soutenir la croissance des actifs.

Quelles que soient les raisons de cette croissance, Bitcoin et Ethereum montrent une fois de plus à tous ceux qui gardent un certain scepticisme envers la crypto, qu'il est encore trop tôt pour les «enterrer». La position actuelle du marché offre des opportunités d'investissement à court et à long terme. Toutefois, il convient de garder à l'esprit que plusieurs plafonds devront encore être franchis pour que les «grands» actifs puissent continuer à croître.

Les altcoins peuvent représenter une part intéressante des portefeuilles, toutefois il convient de garder une certaine prudence envers des altcoins, surtout lorsqu'il s'agit d'actifs spéculatifs. La chute récente de 100% en une journée de BONK en est un bon exemple.

2.2. Avantages des crypto-monnaies en tant que moyen de paiement

Les actifs numériques deviennent rapidement non seulement un investissement prometteur, mais aussi un moyen de paiement pratique. Les crypto-monnaies sont acceptées par une grande variété d'organisations et d'entreprises. Il devient de plus en plus facile de trouver un professionnel du secteur privé qui accepte les crypto-monnaies comme moyen de paiement pour ses services.

De plus, en 2021, Bitcoin a été reconnu pour la première fois comme monnaie légale au niveau national. Il est désormais utilisé comme tel au Salvador. Des réformes similaires sont en cours de discussion dans d'autres pays.

Voici les principaux avantages des paiements en crypto-monnaies:

- l'indépendance,
- le contrôle garanti des fonds,
- la possibilité de payer quand vous voulez et à qui vous voulez,
- l'anonymat,
- le faible coût.

L'un des principaux objectifs de la réglementation des crypto-monnaies est de lutter contre le blanchiment d'argent. Les régulateurs soulignent souvent qu'en l'absence de réglementation stricte, les crypto-monnaies deviennent un outil puissant pour les criminels et les fraudeurs.

Les principaux opposants à la réglementation craignent qu'elle ne limite la liberté des transactions, l'un des principaux avantages des crypto-monnaies. La pratique montre que ces craintes sont plutôt infondées. Le blocage du Tornado Cash en est un bon exemple: malgré les sanctions imposées par les autorités américaines, la plateforme [continue](#) de fonctionner.

Cependant, même dans le cadre de ces nouvelles lois, les transactions en crypto-monnaies restent essentiellement libres et décentralisées. Après tout, l'un des fondements technologiques des crypto-monnaies n'est pas si facile à modifier.

Les propriétaires d'actifs numériques peuvent toujours les transférer vers n'importe quel portefeuille, partout dans le monde, sans aucune restriction. Personne ne peut arrêter ou geler une transaction, personne ne peut vous obliger à expliquer l'objet du paiement ou vous contraindre à remplir des formalités administratives.

Les portefeuilles hors plateforme, en particulier les portefeuilles dits «froids», ne peuvent pas être bloqués et les fonds qu'ils contiennent n'appartiennent qu'à leur propriétaire.

Les crypto-monnaies peuvent être envoyées quand vous voulez et à qui vous voulez. Il n'est pas nécessaire d'obtenir l'approbation d'une banque ou d'un organisme de réglementation pour effectuer un paiement en Bitcoins. Il suffit d'indiquer l'adresse du portefeuille du destinataire.

La décentralisation offre aux utilisateurs non seulement l'anonymat, mais également d'autres solutions pour utiliser et recevoir des fonds. Par exemple, dans un système financier traditionnel, si un jeune entrepreneur a besoin d'un prêt avec un plan de paiement pratique, il doit se rendre dans une banque et espérer que sa demande soit approuvée.

Mais les utilisateurs de crypto-monnaies n'ont pas besoin de grandes institutions. Ils sont libres de demander et de prêter des fonds selon leurs besoins. Ils peuvent le faire directement, par le biais de smart contracts, ou par le biais de plateformes intermédiaires, pour obtenir plus de garanties. De ce fait, il y a beaucoup moins de barrières entre les idées ambitieuses et le financement nécessaire à leur réalisation.

Les crypto-monnaies permettent de soutenir plus facilement les associations caritatives, les organisations communautaires et les entreprises dans les régions où les services financiers ne sont pas accessibles à tous. Par exemple, en Afrique, où les services bancaires ne sont pas encore très répandus, les crypto-monnaies peuvent remplacer avec succès les paiements en monnaie fiduciaire. Par ailleurs, les actifs numériques facilitent depuis longtemps les échanges commerciaux de Cuba avec les pays où les flux de capitaux sont limités.

Pour ceux qui découvrent l'utilisation des crypto-monnaies comme moyen de paiement, il faut savoir que, contrairement à une idée reçue, les transactions d'actifs numériques peuvent toujours être tracées. Ce n'est pas facile, mais c'est possible — les informations de base sur les transactions sont enregistrées et accessibles au public et, sous certaines conditions, un lien peut être établi entre une adresse particulière sur le réseau et son propriétaire.

Toutefois, si un utilisateur de crypto-monnaie ne relie pas ses actifs numériques au système financier traditionnel — c'est-à-dire, par exemple, s'il n'utilise pas son compte bancaire pour financer un échange ou s'il ne retire pas de fonds d'un échange sur sa carte — il est pratiquement impossible de lever l'anonymat.

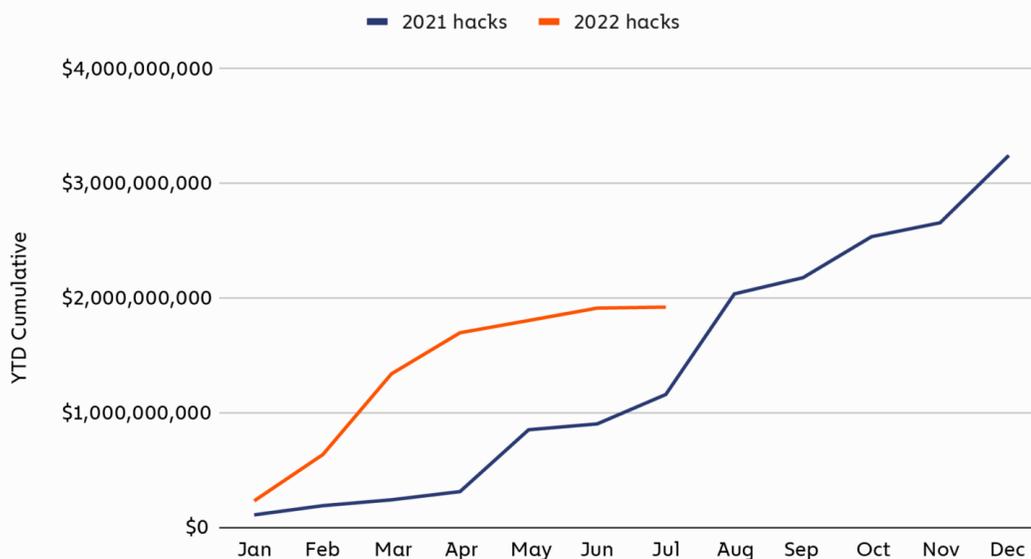
En outre, les paiements en crypto-monnaies sont souvent tout simplement moins chers que les paiements traditionnels. Ils sont exonérés d'impôts et ne nécessitent pas de frais de système de paiement. Les frais imposés par les systèmes de minage des crypto-monnaies sont souvent inférieurs à ceux des paiements en monnaie fiduciaire, en particulier dans le cas des transferts internationaux.

Malgré tous ces avantages, les crypto-monnaies ne sont pas encore devenues un moyen de paiement à part entière. Certaines entreprises ont déclaré accepter le Bitcoin en échange de leurs biens et services, mais dans la pratique, ces déclarations se limitent rarement à des annonces médiatisées. Plus de 90% des transactions portant sur la «première crypto-monnaie» restent des spéculations du marché.

Par ailleurs, en raison de l'absence d'une véritable réglementation, les activités frauduleuses sur le marché des crypto-monnaies restent nombreuses. Les malfaiteurs accèdent facilement aux portefeuilles des utilisateurs, sachant que les piratages sont souvent de la responsabilité des détenteurs de crypto-monnaies. Parmi les erreurs les plus courantes commises par les utilisateurs, citons le stockage de mots de passe et d'autres informations confidentielles sur leurs boîtes mail et des serveurs publics, la négligence lors de l'envoi de transactions, la consultation des liens d'hameçonnage etc.

Les crypto-monnaies offrent la liberté d'effectuer des paiements transfrontaliers, mais elles exigent également un degré élevé de prudence de la part des acteurs du marché. Les projets actuels prennent un certain nombre de mesures pour assurer la sécurité de leurs utilisateurs, mais les risques de piratage restent relativement élevés. Par exemple, selon [le rapport Mid-year Crypto Crime Update](#) de Chainalysis, sorti en juillet 2022, 1,9 milliard de dollars de crypto-monnaies ont été volés. Ce chiffre dépasse de 60% les estimations pour 2023.

Cumulative monthly cryptocurrency stolen in hacks: 2021 vs 2022



© Chainalysis

Par conséquent, la véritable réalisation du potentiel de paiement des crypto-monnaies n'est pas encore envisageable. Ce n'est pas une tâche facile, mais ça reste tout de même possible.

Surtout que les conditions à ça deviennent de plus en plus favorables. De plus en plus de personnes se familiarisent avec les crypto-monnaies et commencent à les utiliser, la réglementation et les nouvelles start-ups les rendent plus accessibles et plus stables. Et de plus en plus d'utilisateurs sont déçus par les systèmes de paiement traditionnels. Même les investisseurs commencent à se détourner de ces systèmes. Ainsi, en 2022, le volume des investissements dans les services de paiement a fortement chuté.

2022 FINTECH ALMANAC

2022 Payments M&A Activity



PAYMENTS

The Payments sector experienced the lowest volume year for M&A activity since 2016 with only four \$1 billion+ acquisitions announced, the largest being Global Payments' acquisition of EVO Payments (NASDAQ: EVOP) for \$4 billion.

\$20 billion

Total M&A Volume

222

Total # of Deals*

15%

Of Total FinTech M&A Volume

17%

Of Total FinTech M&A Deal Count

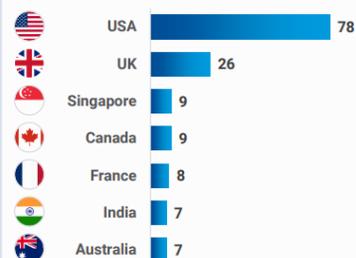
\$376 million

Average M&A Amount^

\$170 million

Average M&A Amount excluding deals over \$1 billion

Most Active Countries (# of Deals)



Volume de financement pour les systèmes de paiement traditionnels en 2022
<https://ftpartners.docsend.com/view/yw9ece46c54ks6zp> page 103)

Les analystes notent également des problèmes importants dans le secteur des paiements B2B. Le secteur souffre de méthodes et de technologies dépassées et manque cruellement de modernisation. Selon un rapport de FT Partners, de nombreuses tâches doivent encore être effectuées manuellement, ce qui fait perdre beaucoup de temps et augmente le risque d'erreur. Aux États-Unis, près de la moitié des paiements B2B se font encore par chèque.

Par ailleurs, le marché américain des paiements B2B représente à lui seul 29 000 milliards de dollars. Par conséquent, celui qui peut offrir une solution simple et fiable aux problèmes actuels du système B2B peut en tirer de grands profits. Et il est peu probable que cette solution soit la monnaie fiduciaire.

Progressivement, un vide se forme sur le marché financier, que seuls les actifs numériques peuvent combler.

Il existe néanmoins des fonctionnalités que les crypto-monnaies sont déjà en mesure de gérer. Arthur Hayes, entrepreneur américain et cofondateur de BitMEX, [estime](#) que les crypto-monnaies sont le meilleur atout pour les périodes d'instabilité aiguë. Même dans les scénarios les plus pessimistes où les gouvernements restreignent fortement la libre circulation des capitaux, les crypto-monnaies restent un moyen de paiement et d'épargne indépendant. Elles ne peuvent pas être restreintes, confisquées ou contrôlées de la même manière que les monnaies fiduciaires.

Vos actifs numériques ne cesseront jamais de vous appartenir.

2.3. Tendances du marché

Il ne faut pas oublier que cet hiver crypto est différent des précédents par un certain nombre de facteurs. Le plus important d'entre eux est le rôle de plus en plus important des investisseurs institutionnels. Il y a un an à peine, les investisseurs institutionnels détenaient au total 70 milliards de dollars en Bitcoins. De grands fonds d'investissement et des entreprises comme Tesla et MicroStrategy ont investi dans les crypto-monnaies.

De nombreux investisseurs institutionnels restent intéressés par les actifs numériques actuellement. Elon Musk a précisé par ailleurs que Tesla n'avait pas vendu les Bitcoins qu'elle avait achetés et qu'elle conservait ses actifs. Les investisseurs institutionnels disposent de nombreuses ressources pour soutenir le nouveau mouvement haussier lorsqu'il commencera. Leur crédibilité permet aux acteurs prudents de continuer à s'intéresser aux crypto-monnaies. Les traders privés ne seront pas les seuls à ramener les actifs à des niveaux historiques cette fois-ci.

La prolifération générale des crypto-monnaies joue également un rôle important. Ces dernières années, les actifs numériques sont devenus beaucoup plus populaires et accessibles à un plus grand nombre de personnes. Début 2022, le Bitcoin comptait à lui seul 106 millions de propriétaires.

Le marché des crypto-monnaies est en constante expansion et attire de nouveaux investisseurs avec de nouveaux fonds. Cela permet de préparer le terrain pour une nouvelle croissance. Enfin, d'importantes mises à jour techniques jouent également un rôle majeur. Le réseau bitcoin s'attend à un nouveau «halving», c'est-à-dire une réduction régulière de la vitesse de génération de nouvelles unités et un recalcul des récompenses de minage. Le halving est censé avoir un effet positif sur le prix de la première crypto-monnaie, en rééquilibrant le système. La dernière réduction de moitié a eu lieu en mai 2020 — peu après, le marché a commencé à croître rapidement. La prochaine réduction de moitié est prévue pour 2024.

Curieusement, malgré tous les défis inattendus de 2022, l'intérêt des investisseurs pour les actifs numériques et les entreprises qui y sont liées n'a pas faibli. Selon un rapport de FT Partners, les start-ups spécialisées dans les crypto-monnaies et la blockchain ont levé 17,5 milliards de dollars d'investissements au cours de l'année, et le nombre d'opérations a augmenté de 45% par rapport à 2021.

L'analyse des transactions montre également les dimensions globales du marché des crypto-monnaies. Les entreprises américaines ont suscité le plus d'intérêt de la part des investisseurs, mais les start-ups de Singapour, du Royaume-Uni, de l'Inde, du Canada, de la Suisse, de la France, de l'Allemagne et de la Chine ont également reçu une part notable des financements.

2022 FINTECH ALMANAC



2022 Crypto & Blockchain Financing Activity



CRYPTO & BLOCKCHAIN

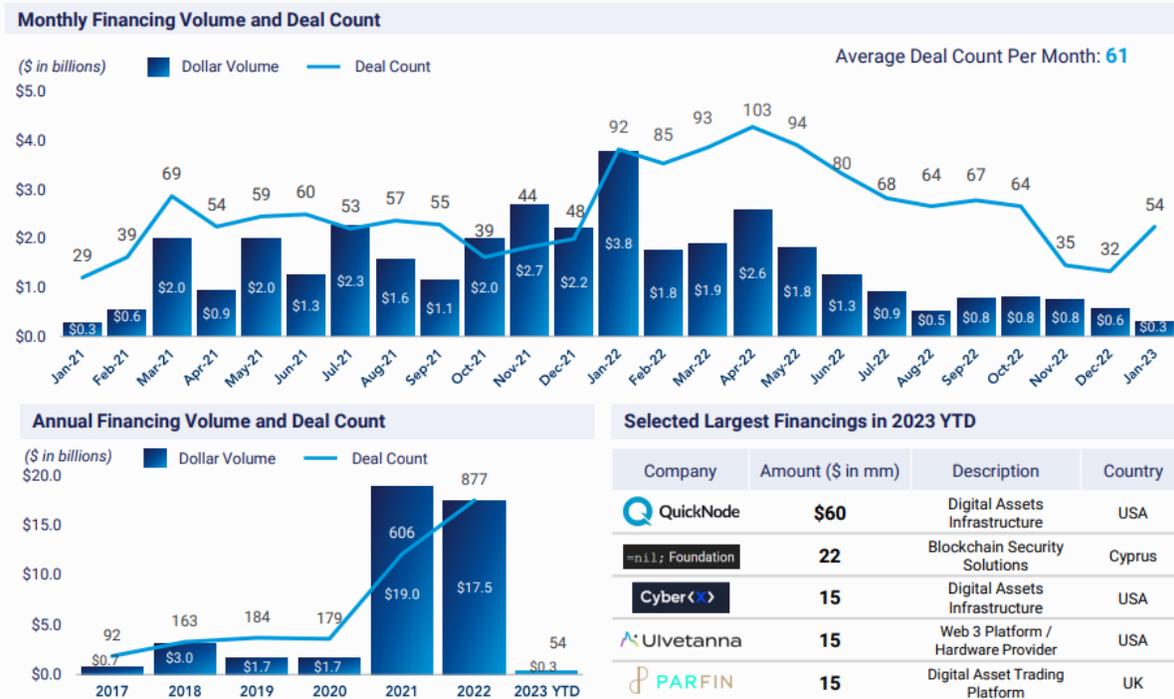
Despite the upheaval of some high-profile players in the space, including FTX's bankruptcy, Crypto & Blockchain companies still raised a significant amount of capital in 2022 and there were actually 45% more deals announced in 2022 than in 2021.



Les transactions de crypto-monnaies et de blockchain en 2022
<https://ftpartners.docsend.com/view/yw9ece46c54ks6zp> page 83)

Les investisseurs sont principalement attirés par les projets qui améliorent l'utilisation des actifs numériques, la sécurité de la blockchain et la plateforme Web3. On pourrait penser que cet argent ne va pas directement sur le marché des crypto-monnaies et n'affecte pas la valeur des actifs. Mais ce n'est pas le cas.

La quantité de liquidités sur le marché est tout à fait suffisante et il est plus important de rendre les crypto-monnaies et la blockchain plus flexibles, plus fiables et plus attrayantes pour l'utilisateur moyen, ainsi que pour les investisseurs individuels et institutionnels. Le soutien de projets prometteurs a précisé cet effet.



Évolution des dernières transactions de crypto-monnaies et de blockchain
<https://ftpartners.docsend.com/view/46rtk3hyghm3jcpa> page 38

Les évaluations de la nouvelle réglementation du marché par les autorités varient considérablement. Les partisans d'un marché totalement libre ne sont pas satisfaits des lois et veulent maintenir leur indépendance. Cependant, de nombreux investisseurs et analystes pensent que la régulation sera bénéfique aux crypto-monnaies. Après tout, les nouvelles lois ne sont pas nécessairement synonymes de restrictions et de pertes pour les investisseurs et les entreprises.

Les nouvelles règles rendent le marché plus transparent et plus stable. Elles permettront également de se débarrasser de ce vieux préjugé selon lequel les crypto-monnaies sont associées à la criminalité, ce qui inquiète encore de nombreux régulateurs et investisseurs. Tous ces changements positifs pourraient attirer de nouveaux capitaux sur le marché et fournir le carburant nécessaire à la poursuite de la croissance.

2.4. Prévisions pour les 5 prochaines années

Il est impossible de prédire avec précision la dynamique du marché des crypto-monnaies sur une période de cinq ans. Les actifs numériques sont influencés par de nombreux facteurs externes, dont beaucoup peuvent changer à tout moment. Toutefois, il existe des raisons de garder un certain optimisme envers le marché des crypto-monnaies.

Les personnes sceptiques considèrent la situation actuelle du marché comme un signe de faiblesse des crypto-monnaies et estiment que les actifs numériques doivent être évités pour le moment. Mais selon certains experts, il s'agit d'une excellente occasion d'ouvrir de nouvelles positions longues et de renforcer celles qui existent déjà.

Rick Edelman, fondateur de la société de services financiers Edelman Financial Services, voit dans les crypto-monnaies «une opportunité de création de richesse comme nous n'en avons pas vu depuis 35 ans». Il attribue cette évaluation à l'énorme potentiel de croissance rapide que les actifs numériques conservent malgré tout.

Pour lui, la raison principale de la dernière correction ne tient pas seulement à des facteurs externes, mais aussi à l'offre excédentaire de prêts à effet de levier sur le marché. La chute rapide des prix a permis de «nettoyer» le marché, bien que cela ait coûté cher. Edelman compare la situation à la crise de 2008. À l'époque, l'effondrement du marché avait été suivi d'une hausse de presque tous les actifs.

Il pense que l'hiver crypto actuel pourrait durer encore quelques mois, mais qu'il sera suivi d'une reprise rapide et de la définition de nouveaux plafonds. Selon lui, le prix du Bitcoin pourrait atteindre 100 000 dollars dans un avenir proche.

Edelman est convaincu que la crypto-monnaie s'imposera comme un élément important et généralisé des portefeuilles des investisseurs privés et institutionnels au cours des cinq prochaines années.

D'autres analystes, principalement issus du système financier traditionnel, ont une vision plus conservatrice du marché. Ils estiment que les actifs numériques se rapprocheront des niveaux atteints par le passé en 2023. Selon eux, le prix du Bitcoin avoisinera les 50 000 dollars à cette date. Et en 2025, les actifs numériques atteindront un nouveau niveau: le prix du bitcoin atteindra 100 000 dollars.

Les experts soulignent que la dynamique des crypto-monnaies repose sur une base cyclique. À cet égard, le marché des actifs numériques est similaire au marché boursier, chaque hausse étant suivie d'une baisse et chaque baisse étant suivie d'une hausse.

Les crypto-monnaies ont connu de multiples baisses de prix et sont toujours revenues à leurs précédents niveaux, pour ensuite atteindre de nouveaux records. Par conséquent, les actifs numériques restent intéressants pour les investisseurs, en particulier pour les investissements à long terme.

3. Mission

Notre mission est de devenir la crypto-monnaie la plus largement utilisée au monde, accessible à tous au sein de l'écosystème. Ultima est un jeton hyper déflationniste attribué aux utilisateurs en tant que récompense (nous expliquerons plus en détail le mécanisme d'obtention d'Ultima ci-dessous).

L'utilisateur est le seul propriétaire de ses propres tokens. Il peut librement recevoir, dépenser, transférer, stocker, hériter de ses tokens et effectuer d'autres opérations de manière bon marché, rapide et sécurisée.

Dans l'écosystème de crypto-monnaie Ultima, les lacunes et les insuffisances présentes dans les concepts de Bitcoin et d'autres pièces ont été prises en compte et corrigées grâce au développement et à la mise en œuvre de nouvelles technologies. Dans ce contexte, nous ne rivalisons pas avec d'autres pièces déjà présentes sur le marché, mais créons notre propre marché et occupons déjà des positions de leader.

Ultima vise réellement à devenir la monnaie numérique la plus utilisée au monde et à être un écosystème majeur dans l'espace cryptographique. Le token Ultima a été initialement conçu pour être utilisé comme moyen de paiement quotidien. Bien que certains acteurs du marché offrent la possibilité de payer des biens et services en Bitcoin, cette crypto-monnaie est principalement utilisée comme outil marketing plutôt que comme moyen réel de paiement. Plus de 90 % de toutes les transactions Bitcoin sont effectuées dans le cadre de spéculations sur le marché.

Parallèlement, Ultima entend devenir le principal point d'entrée pour la monnaie fiduciaire. Des délais de transaction rapides et des risques de volatilité faibles seront appliqués. Ultima signifie des transactions instantanées de n'importe où dans le monde sans intermédiaire, un fonctionnement en temps réel 24/7, la fiabilité et la sécurité du système, l'indépendance, l'anonymat complet et la libre conversion d'Ultima en monnaie fiduciaire et autres pièces de monnaie.

3.1. Quels problèmes de crypto-monnaies résout Ultima?

Problème: un taux de change instable

Solution: La stratégie de croissance comprend un ensemble de mesures visant à renforcer la valeur : des brûlages constants de tokens, des mécanismes de déflation, une croissance continue de la communauté, et bien plus encore.

Problème: la plupart des crypto-monnaies sont difficiles d'accès pour un utilisateur ne disposant pas d'un bagage technique.

Solution: plus de la moitié des utilisateurs d'Ultima sont débutants sur le marché des crypto-monnaies. L'un des objectifs de l'équipe d'Ultima est de rendre le site web et les applications faciles à utiliser et ludiques. En plus d'une interface ergonomique, les utilisateurs bénéficient des instructions détaillées sur la manière d'utiliser les produits. En outre, le support technique d'Ultima est disponible 24/7 et fournit une assistance rapide en 5 langues différentes.

4. Histoire d'Ultima

Les racines de l'histoire d'Ultima remontent à la Suisse en 2016. Le projet a été lancé par une équipe de développeurs professionnels ayant une grande expérience dans la création de produits liés à la cryptomonnaie et aux systèmes de paiement. Aujourd'hui, Ultima opère dans plus de 120 pays à travers le monde.

L'idée de créer une blockchain capable de résoudre les problèmes des crypto-monnaies existantes est venue aux créateurs en 2016. En 2017, cette idée a commencé à prendre forme. Puis, en 2018, une blockchain modernisée a été lancée, basée sur les transactions déflationnistes de coinbase. Un nouveau cycle de développement pour l'équipe a été le lancement de Smart Blockchain, un projet qui comprend tout ce qu'il y a de mieux en matière de blockchain moderne.

Le fondateur de Smart Blockchain, Alex Reinhardt, est l'un des pionniers de la blockchain. Alex Reinhardt est un expert en technologie blockchain, un économiste, un investisseur en capital-risque et un entrepreneur en série.

Il a travaillé dans l'industrie des start-ups et des investissements en capital-risque pendant plus de 10 ans, accumulant une précieuse expérience dans la compréhension et l'évaluation des innovations. En l'espace de 1,5 ans, il a créé plusieurs entreprises générant des dizaines de millions de dollars de chiffre d'affaires et une communauté internationale regroupant plus de 2 800 000 membres à travers le monde.

The Entrepreneur a [inclus](#) Alex dans le top 10 des personnes les plus influentes de l'industrie des crypto-monnaies. The Entrepreneur est l'un des médias économiques les plus connus et les plus influents au monde, publié depuis 1979. The Entrepreneur traite les sujets liés au marketing, aux affaires,

à l'entrepreneuriat, à la vente et à la finance. Le site web du magazine est consulté près de 15 millions de fois par mois, un chiffre comparable à celui de géants des médias tels que Forbes, Inc. et Bloomberg. Le magazine Arabian Business a inclus Alex Reinhardt dans le top 100 des personnes les plus influentes de Dubaï.

Une nouvelle étape du développement d'Ultima a été le produit DeFi-U, une solution unique qui permet aux utilisateurs d'interagir directement avec la blockchain et de recevoir des récompenses en Ultima pour la détention de tokens SPLIT. Plus de détails sur le fonctionnement de ce produit seront présentés dans la section «Écosystème Ultima» de ce document.

5. Stratégie de croissance de la valeur du token Ultima

Dès la phase de conception du projet, l'équipe Ultima a élaboré une stratégie de croissance du token. Cette stratégie vise à maintenir la liquidité et la stabilité du cours, même pendant les périodes de marché baissier. L'équipe Ultima a opté pour une stratégie de déflation. Cette stratégie englobe les orientations suivantes :

Offre limitée

Le nombre total de token sur le marché : 100 000

Création d'un pool de liquidité déléguée

Chaque jour, les détenteurs de tokens SPLIT reçoivent des tokens Ultima provenant d'un pool de liquidité. La distribution est proportionnelle à la quantité de tokens SPLIT détenus par chaque utilisateur. Plus un détenteur possède de tokens SPLIT, plus sa récompense en Ultima est élevée.

Halving

Dans la blockchain, les règles de halving sont mises en œuvre, selon lesquelles tous les 10 000 000, la quantité de tokens distribués quotidiennement est réduite de moitié. Pendant la première année de fonctionnement, elle est de 50 tokens, puis de 25 la deuxième année, et d'ici 2028, seulement 1 Ultima sera émis sur le marché chaque jour.

6. Communauté Ultima

La communauté Ultima constitue un élément puissant de la stratégie de croissance hyper déflationniste et un avantage concurrentiel majeur du projet. Dès le lancement, l'équipe a déclaré que le développement de la communauté était l'un de ses objectifs clés.

À ce jour, le nombre d'utilisateurs de l'écosystème Ultima dépasse les 2 800 000 personnes, chacune faisant partie d'une communauté mondiale passionnée de crypto-enthousiastes, formant ainsi un canal puissant pour la promotion de l'écosystème sur le marché mondial de la crypto-monnaie. De plus, la communauté continue de croître, et à mesure que la communauté s'agrandit, le nombre de tokens Ultima disponibles sur le marché diminue, renforçant ainsi la valeur d'Ultima.

Les membres de la communauté Ultima participent à la distribution des récompenses via le mécanisme de Splitting, profitent de la hausse du cours et utilisent les projets d'infrastructure d'Ultima (marketplaces, plateforme de crowdfunding, etc.). L'activité de près de trois millions de personnes et l'offre limitée de tokens ont un impact direct sur la croissance du token principal, car toutes les actions nécessitent l'utilisation d'Ultima. L'ensemble de ces facteurs a un impact positif sur le token principal de l'écosystème Ultima.

Actuellement, la communauté crypto Ultima est l'une des plus vastes et multiculturelles du marché. Des événements et des sessions de formation sont organisés de l'Amérique latine à l'Allemagne, permettant ainsi d'accroître chaque jour une communauté solide et fidèle ! L'approche d'Ultima en matière de développement de sa propre communauté est rare dans le monde de la crypto-monnaie et constitue l'un des principaux moteurs de croissance du projet.

7. Ecosystème Ultima

Ultima n'est pas seulement une communauté, c'est aussi un vaste écosystème de produits. Aux débuts de la crypto-ère, les exigences en matière d'infrastructure pour les crypto-monnaies étaient simples : il fallait simplement pouvoir miner, stocker, acheter et vendre des crypto-monnaies, ce qui a en fait donné à ces crypto-monnaies la réputation d'instruments spéculatifs. Aujourd'hui, alors que l'époque du marché sauvage des crypto-monnaies est en train de s'estomper, les projets les plus fructueux sont ceux qui travaillent au sein de produits d'infrastructure permettant non seulement de miner, de stocker et de vendre des crypto-monnaies, mais aussi de les utiliser pour régler des achats, soutenir des projets de crowdfunding et créer leur propre entreprise.

Ainsi, des écosystèmes de cryptomonnaies complexes et auto-organisés voient le jour, qui combinent stabilité et vastes possibilités de développement continu. Des exemples d'écosystèmes tels qu'Ethereum ou Binance Smart Chain, qui ont depuis longtemps dépassé le simple statut de plateformes d'échange de crypto-monnaies, en sont la preuve.

Ultima fait partie de ces écosystèmes, avec une infrastructure complexe et multi-niveaux assurant un développement à long terme et stable. Pour assurer une croissance continue du nombre d'utilisateurs de la crypto-monnaie et leur permettre d'utiliser les tokens dans la vie quotidienne, l'équipe Ultima a non seulement créé sa propre blockchain totalement décentralisée, mais aussi une série de produits hautement technologiques.

L'écosystème ULTIMA comprend actuellement le produit unique DeFi-U, le portefeuille SMART Wallet, la marketplace Ultima Store.

D'autres projets sont en cours de développement, dont une plateforme de financement participatif, une plateforme de voyage, une plateforme d'échange Crypto et bien plus encore.

7.1. Aperçu des produits de l'écosystème

DeFi-U

DeFi-U est un produit de l'équipe Ultima, qui représente une technologie blockchain permettant aux utilisateurs d'interagir directement avec le réseau blockchain et de recevoir des récompenses en ULTIMA en détenant des tokens SPLIT.

La base de DeFi-U est un pool de liquidités, un système décentralisé autonome sur la blockchain.

Pour utiliser le produit, vous devez :

- vous inscrire sur le site DeFi-U ;
- acheter une licence SPLIT ;
- acheter un contrat SPLIT.

Après l'achat d'un contrat SPLIT des tokens SPLIT sont créés sur le réseau. Ces tokens fonctionnent sur la blockchain SMART et déterminent les droits de distribution des tokens Ultima dans le système décentralisé.

La quantité de récompenses en Ultima dépend du nombre de tokens SPLIT que vous détenez. Par exemple, si actuellement 50 Ultima sont alloués depuis le pool, et si vous

avez 1000 tokens SPLIT dans votre portefeuille, vous pourrez obtenir 0,05 Ultima par token SPLIT par jour, soit 0,5 Ultima pour 10 tokens SPLIT. En conséquence, plus vous avez de SPLIT, plus vous pourrez obtenir d'Ultima. Cependant, la quantité d'Ultima disponibles pour le split sur le marché diminuera d'environ la moitié une fois par an.

Portefeuille SMART Wallet

[Le portefeuille SMART Wallet](#) est un portefeuille multifonctionnel qui prend également en charge le token Ultima. Le portefeuille prend en charge les crypto-monnaies populaires et les tokens fonctionnant sur la base de Smart Blockchain. En créant un nouveau portefeuille dans SMART Wallet, l'utilisateur détient en exclusivité les clés privées et publiques, ce qui rend impossible l'accès de tiers aux tokens de votre portefeuille. Les fonctionnalités de l'application permettent également d'intégrer des portefeuilles existants dans le SMART Wallet. Les tokens des utilisateurs sont entièrement sécurisés, et vous n'êtes pas limité à un seul portefeuille - vous pouvez en créer autant que vous le souhaitez dans une seule application.

Marketplace Ultima Store

[Ultima Store](#) est une plateforme de commerce unique où seuls les membres de la communauté ULTIMA peuvent devenir propriétaires de vouchers provenant des marketplaces les plus connues et les utiliser pour acheter absolument tous les biens et services.

Les produits suivants sont actuellement en cours de développement:

Charity Crowdfunding et StartUp Crowdfunding

[Charity Crowdfunding](#) et [StartUp Crowdfunding](#) sont des plateformes de financement participatif où les individus et les startups peuvent promouvoir et financer leurs idées, tandis que les utilisateurs ont la possibilité de soutenir des idées prometteuses. La première plateforme vise à aider les individus, tandis que la seconde vise les startups.

Ces plateformes fonctionnent selon le principe gagnant-gagnant: les projets reçoivent des fonds et ont la possibilité de promouvoir leurs idées, tandis que les sponsors ont la possibilité de soutenir les projets qui les intéressent.

Ultima Travel Club

Ultima Travel Club est le seul projet sur le marché des services de voyage qui permet de réserver des billets d'avion, des hôtels, des croisières, de louer des voitures, de payer d'autres activités et d'économiser jusqu'à 90 %. Les transactions sur la plateforme sont effectuées en tokens Ultima.

La plateforme de voyage propose une base de données de 2,5 millions d'hôtels et de villas avec des réductions allant jusqu'à 90 %, 950 compagnies de croisière proposant des croisières à partir de 25 USD, de grandes agences de location de voitures, plus de 300 000 activités dans plus de 150 pays, ainsi que d'autres opportunités uniques.

Bourse Crypto ULTIMEX

ULTIMEX est une bourse de crypto-monnaies de premier plan avec un haut niveau de liquidité. La bourse propose aux traders des paires de trading comprenant à la fois des tokens de l'écosystème Ultima et des cryptomonnaies populaires sur le marché.

8. Road map

Mars 2023 : Lancement de Smart Blockchain

1er Trimestre 2023 : Émission initiale et lancement des échanges de tokens Ultima

2ème Trimestre 2023 – 2024 : Lancement du produit DeFi-U, inscription d'Ultima sur les plateformes d'échange Crypto

1er Trimestre 2024 : Halving, intégration avec CoinMarketCap, cartes de débit crypto, intégration avec le portefeuille froid SMART Wallet et le portefeuille de bureau SMART Wallet

2ème Trimestre – 3ème Trimestre 2024 : Présentation de la marketplace, du travel-plateform, de la plateforme de crowdfunding, lancement de la plateforme d'échange, tokens NFT Ultima, marketplace NFT



9. Les défis du marché

Lorsqu'ils entrent sur le marché des crypto-monnaies, les projets sont confrontés à de nombreux défis : l'absence de réglementation législative dans certains pays, l'activité élevée des pirates informatiques, la méfiance de la société envers les crypto-monnaies, la volatilité extrêmement élevée.

L'équipe d'Ultima relève avec succès tous ces défis. Par exemple, une équipe d'avocats provenant de différents pays étudie attentivement la législation des pays où le projet est présent. L'équipe de développement travaille constamment à renforcer la résilience des produits contre les attaques potentielles, et l'équipe d'Ultima informe activement les utilisateurs des mesures de précaution à prendre pour protéger leurs données personnelles et leurs portefeuilles. Pour maintenir la stabilité du cours pendant les marchés baissiers, une stratégie déflationniste est mise en œuvre, comme nous l'avons expliqué en détail à la section 5 de ce document. De plus, l'équipe marketing d'Ultima travaille à sensibiliser le public aux crypto-monnaies en préparant du matériel éducatif et en organisant des événements en ligne et hors ligne.

10. Avis de non-responsabilité

Les informations exposées dans le présent document ne peuvent être exhaustives et n'impliquent aucun élément d'une relation contractuelle. Le contenu du présent document ne constitue pas un engagement pour les acteurs de la Société et la Société se réserve le droit de changer, modifier, ajouter ou supprimer des parties du présent document pour quelque raison que ce soit, à tout moment avant, pendant ou après la vente de tokens, et s'engage à publier un document modifié sur le site Internet de la Société.

Le présent document est la propriété de la Société et ne peut être réécrit, copié, transmis à des tiers ou distribué de toute autre manière. Le présent document est destiné à des fins d'information générale uniquement en tant que guide pour certaines réflexions conceptuelles relatives aux questions auxquelles il se réfère.

Le présent document ne constitue pas un conseil d'investissement, juridique, fiscal, réglementaire, financier ou comptable et ne peut servir de base unique à l'évaluation de toute transaction d'acquisition de tokens. Avant de procéder à une acquisition de tokens, un acheteur potentiel se doit de consulter ses conseillers juridiques, fiscaux, comptables et autres afin de déterminer les avantages potentiels, les responsabilités et les autres conséquences d'une telle transaction.

Rien dans le présent document ne doit être interprété comme un prospectus de quelque nature que ce soit ou comme une invitation à investir, ni comme

une offre ou une incitation à acheter des actifs financiers dans toute juridiction. Ce document a été préparé sans tenir compte, et n'est pas soumis, aux lois ou réglementations de toute juridiction qui interdisent ou restreignent les transactions ou autre utilisation des tokens numériques.

Le token ne constitue pas une devise numérique, un titre, une marchandise ou tout autre instrument financier et n'a pas été enregistré en vertu du Securities Act de 1933, des lois sur les valeurs mobilières des États-Unis ou des lois sur les valeurs mobilières de tout autre pays, y compris les lois sur les valeurs mobilières de toute juridiction dans laquelle le détenteur potentiel de tokens est un résident.

Les tokens ne peuvent être proposés ou distribués, et ne peuvent être vendus ou cédés par leurs détenteurs à des citoyens, des personnes ou des entités dont le lieu de résidence permanent est enregistré aux États-Unis (y compris les États et le district de Columbia), Porto Rico, les îles Vierges, toute autre territoire des États-Unis ou tout autres pays ou territoire où les transactions de tokens numériques sont interdites ou restreintes de quelque manière que ce soit par les lois ou réglementations en vigueur. Si une personne soumise à ces restrictions a acquis des tokens, elle l'a fait sur une base illégale, non autorisée et frauduleuse, ce dont elle est responsable en vertu des lois de son pays.

La Société n'offre pas, ne distribue pas de tokens et ne mène pas d'activités dans le cadre d'une activité réglementée à Singapour, en République populaire de Chine, en Corée du Sud ou dans d'autres pays et territoires où les transactions portant sur des tokens numériques sont soumises à des réglementations restrictives ou exigent que la Société s'enregistre ou obtienne une licence de la part d'une autorité gouvernementale compétente.

Il est rappelé à chaque Acquéreur de tokens que le présent document lui a été soumis sur la base du fait qu'il est une personne à l'attention de laquelle le document peut être légalement soumis conformément aux lois du pays sous la juridiction duquel il se trouve. Il incombe à chaque Acquéreur potentiel de tokens de déterminer si, dans sa juridiction, il peut légalement acheter des tokens et les revendre à un autre acquéreur sous la juridiction de son pays.

Un certain nombre de déclarations, d'estimations et d'informations financières contenues dans le présent document sont des déclarations ou des informations prospectives. Ces déclarations ou informations prospectives impliquent des risques et des incertitudes, les évaluations présentées dans le présent document peuvent différer des résultats réels.

La Société se réserve le droit de refuser l'accès au système de crypto-monnaie à toute personne qui ne remplit pas les critères requis pour acheter

des tokens, comme indiqué dans le présent document et conformément à la législation applicable. En particulier, la Société se réserve le droit de refuser l'accès aux personnes qui ne remplissent pas les critères d'éligibilité fixés par la Société à tout moment et à sa seule discrétion.

Le présent document rédigé en anglais est la principale source officielle d'information sur le projet. Les informations contenues dans ce document peuvent être traduites dans d'autres langues. Au cours de cette traduction, certaines des informations contenues dans ce document peuvent être perdues ou modifiées. L'exactitude de ces communications alternatives ne peut être garantie. En cas de désaccord ou d'incohérence entre la traduction du présent document en tout autre langue et la version du présent document en anglais, c'est la version anglaise de ce dernier qui prévaut.