

ÚLTIMA

1. Executive Summary	3
2. Analisi di mercato	3
2.1. Situazione attuale del mercato	3
2.2. Vantaggi delle criptovalute come mezzo di pagamento	4
2.3. Tendenze di sviluppo del mercato	8
2.4. Previsioni per i prossimi 5 anni	10
3. Missione di Smart Blockchain	11
3.1. Quali problemi di criptovalute risolve Ultima?	12
4. Storia di Ultima	12
5. Strategia di crescita del valore di Ultima	13
6. Community Ultima	14
7. Ecosistema Ultima	14
7.1. Panoramica dei prodotti dell'ecosistema.	15
8. Roadmap.	17
9. Sfide del mercato	17
10. Dichiarazione di responsabilità	18

1. Executive Summary

Nel presente documento, il team Ultima ha analizzato la situazione del mercato delle criptovalute nel terzo trimestre del 2022 e nel primo trimestre del 2023 e ha descritto il ruolo di Ultima nel mercato. Nel documento troverai informazioni sulla missione, sulla storia, sulle tecnologie chiave e sui prodotti del progetto. Scoprirai la strategia di mantenimento del valore di Ultima, che il team sta implementando con successo da oltre un anno, nonché i piani del progetto per il prossimo futuro.

2. Analisi di mercato

2.1. Situazione attuale del mercato

Siamo abituati al fatto che ci sia un cambio di cicli nei mercati finanziari: i tori sostituiscono gli orsi, ma mentre nel caso dei mercati tradizionali è facile fare ipotesi e formulare piani, nel caso del mercato delle criptovalute, invece, fare previsioni è spesso un modo sicuro per rimanere delusi e apparire dilettanti.

Nel gennaio 2023, molti asset sono finalmente usciti dal corridoio stretto dei prezzi. Il Bitcoin ha superato l'importante soglia dei 20.000 dollari, con un aumento del 30% in un mese. Ethereum ha registrato un aumento simile, superando i 1500 dollari. Come in precedenza, i due "giganti" stanno guidando il resto del mercato: molti altri asset hanno iniziato il 2023 con una rapida crescita.

Questa crescita potrebbe essere dovuta a diversi fattori: dalla relativa stabilizzazione della crisi energetica e dalla mancanza di nuove notizie negative sul mercato dopo il crollo di FTX all'attesa di una politica sui tassi più mite da parte della Federal Reserve. Ci sono anche dei fattori che limitano la crescita: dalle tensioni internazionali in corso alle nuove indagini sulle società di criptovalute e ai procedimenti giudiziari contro coloro che riciclano denaro attraverso le criptovalute.

Tuttavia, è importante notare che il mese di gennaio è iniziato con un massiccio deflusso di BTC dagli exchange, che storicamente presagisce un aumento dei prezzi. Pertanto, è possibile che la nuova dinamica sia stata assicurata dalle "balene", i maggiori detentori delle monete.

Gli esperti notano inoltre che l'interdipendenza tra i prezzi delle criptovalute e i prezzi delle azioni delle società tecnologiche non solo non si indebolisce, ma addirittura aumenta. Pertanto, la crescita del mercato delle criptovalute potrebbe essere legata anche alla stabilizzazione della posizione delle grandi aziende IT.

Anche la costante crescita delle operazioni di venture capital nel mercato dà motivo di un cauto ottimismo. Il sostegno degli investitori permette alle startup di criptovalute non solo di sviluppare i propri prodotti, ma anche di sostenere la crescita degli asset.

Indipendentemente dalle ragioni della crescita, Bitcoin ed Ethereum dimostrano ancora una volta che gli scettici li hanno "seppelliti" troppo presto. L'attuale situazione del mercato offre opportunità di investimento sia a breve che a lungo termine. Tuttavia, bisogna tenere presente che per un'ulteriore crescita, i "grandi" asset dovranno superare ancora tanti ostacoli.

Le altcoin possono essere una parte importante di qualsiasi portafoglio, ma devono essere gestite con cautela, soprattutto quando si tratta di asset speculativi. Un buon esempio è la moneta BONK, il cui valore recentemente è crollato del 100% in un giorno.

2.2. Vantaggi delle criptovalute come mezzo di pagamento

Gli asset digitali stanno rapidamente diventando non solo un investimento promettente, ma anche un comodo mezzo di pagamento. Le criptovalute vengono accettate da molte organizzazioni e aziende. È ancora più facile trovare uno specialista privato che accetti le criptovalute come pagamento per i propri servizi.

Inoltre, nel 2021, il Bitcoin è stato riconosciuto per la prima volta come moneta a corso legale a livello nazionale. Ora esso viene utilizzato come valuta in El Salvador. Riforme simili sono in fase di discussione in altri paesi.

I principali vantaggi dei pagamenti in criptovaluta sono:

- indipendenza,
- controllo garantito sui fondi,
- possibilità di pagare quando e a chi vuoi,
- anonimato,
- basso costo.

Uno degli obiettivi principali della regolamentazione delle criptovalute è la lotta contro il riciclaggio di denaro. Le autorità di regolamentazione sottolineano spesso che senza regole rigide, le criptovalute diventano uno strumento utile per i criminali e i truffatori.

I principali oppositori della regolamentazione hanno espresso il timore che essa possa limitare la libertà delle transazioni, uno dei vantaggi principali delle criptovalute. La pratica dimostra che questi timori sono piuttosto infondati. Un esempio è il blocco del mixer Tornado Cash: nonostante le sanzioni da parte delle autorità statunitensi, la piattaforma continua a operare.

Ma anche nel quadro delle nuove leggi, le transazioni in criptovaluta rimangono prevalentemente libere e decentralizzate. Dopotutto, cambiare una delle basi tecnologiche delle criptovalute non è così facile.

I possessori di asset digitali possono comunque trasferirli su qualsiasi portafoglio in qualsiasi parte del mondo senza alcuna restrizione. Nessuno può fermare o bloccare una transazione, nessuno può obbligarti a spiegare lo scopo del pagamento o costringerti a compilare documenti per la rendicontazione.

I portafogli non associati agli exchange, in particolare i cosiddetti portafogli "freddi", non possono essere bloccati; i fondi in essi contenuti appartengono solo al proprietario del portafoglio.

Puoi inviare le tue criptovalute in qualsiasi momento e a chiunque. Per effettuare un pagamento in bitcoin, non è necessaria l'approvazione di banche o autorità di regolamentazione. Hai solo bisogno dell'indirizzo del portafoglio del destinatario.

La decentralizzazione offre agli utenti non solo l'anonimato, ma anche molte più possibilità per utilizzare e ricevere fondi. Ad esempio, in un sistema finanziario tradizionale, se un aspirante imprenditore ha bisogno di un prestito con un piano di pagamento conveniente, deve recarsi in banca e sperare che la sua richiesta venga approvata.

Gli utenti delle criptovalute, invece, non hanno bisogno di grandi istituzioni. Sono liberi di richiedere e prestare fondi come meglio credono. Possono farlo direttamente, tramite smart contract o attraverso piattaforme di intermediazione per la garanzia. Ci sono molti meno ostacoli tra le idee ambiziose e i finanziamenti necessari per realizzarle.

Le criptovalute facilitano il sostegno di enti di beneficenza, organizzazioni pubbliche e imprese in regioni in cui i servizi finanziari non sono disponibili per tutti. Ad esempio, in Africa, dove i servizi bancari sono ancora poco diffusi, le criptovalute possono sostituire con successo i pagamenti fiat. Inoltre, gli asset digitali hanno da tempo facilitato il commercio di Cuba con i paesi in cui il flusso di capitali è limitato.

Coloro che stanno appena iniziando a utilizzare le criptovalute come mezzo di pagamento, devono tenere presente che, contrariamente a quanto si crede, le transazioni di asset digitali possono comunque essere tracciate. Non è facile farlo, ma è possibile: le informazioni di base sulle transazioni vengono registrate e sono di dominio pubblico e, a determinate condizioni, è possibile stabilire un collegamento tra un particolare indirizzo della rete e il suo proprietario.

Tuttavia, se un utente di criptovalute non collega i propri asset digitali al sistema finanziario tradizionale, ovvero, ad esempio, non utilizza il proprio conto bancario per ricaricare un conto su un exchange o non preleva fondi da un exchange sulla propria carta, allora è praticamente impossibile deanonimizzarlo.

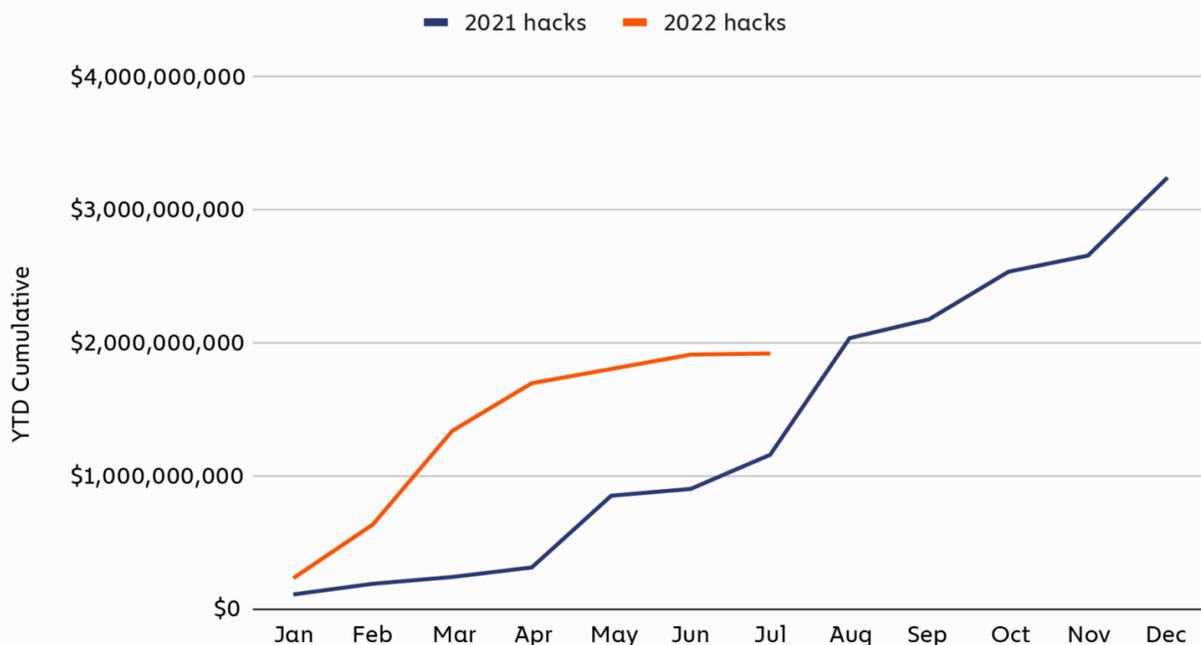
Infine, i pagamenti in criptovaluta sono spesso più economici di quelli tradizionali. Sono esenti da imposte e non richiedono commissioni per i servizi dei sistemi di pagamento. Il costo di lavoro dei miner è spesso molto inferiore a quello dei pagamenti fiat, soprattutto nel caso di trasferimenti internazionali.

Nonostante tutti questi vantaggi, le criptovalute non sono ancora diventate un mezzo di pagamento a tutti gli effetti. Alcune aziende hanno dichiarato di accettare il Bitcoin in cambio dei loro beni e servizi, ma in pratica queste affermazioni raramente vanno oltre i grandi annunci. Oltre il 90% delle transazioni con la "prima criptovaluta" rimane una speculazione di mercato.

A causa della mancanza di una vera e propria regolamentazione, il numero delle attività fraudolente nel mercato delle criptovalute rimane elevato. I truffatori ottengono facilmente l'accesso ai portafogli degli utenti e spesso gli attacchi hacker si verificano per colpa dei proprietari delle criptovalute. Tra gli errori più comuni degli utenti ci sono la memorizzazione di password e altre informazioni sensibili su e-mail e server pubblici, la distrazione durante l'invio di transazioni, il cliccare su link di phishing e molti altri.

Le criptovalute offrono la libertà dei pagamenti transfrontalieri, ma richiedono un alto grado di attenzione da parte degli operatori del mercato. I progetti moderni stanno adottando una serie di misure per proteggere il più possibile i propri utenti, ma i rischi di hacking rimangono relativamente alti. Così, secondo il rapporto Mid-year Crypto Crime Update di Chainalysis, alla data di luglio 2022, sono stati rubati 1,9 miliardi di dollari in criptovalute. Questa cifra supera del 60% quella del 2021.

Cumulative monthly cryptocurrency stolen in hacks: 2021 vs 2022



Pertanto, la vera realizzazione del potenziale di pagamento delle criptovalute è ancora nel futuro. Non è un compito facile, ma è realizzabile.

Soprattutto, perché le condizioni per farlo stanno migliorando sempre di più. Sempre più persone scoprono le criptovalute e iniziano a utilizzarle, la regolamentazione e le nuove startup le rendono più accessibili e stabili. E sempre più utenti rimangono delusi dai sistemi di pagamento tradizionali. Anche gli investitori stanno perdendo interesse nei loro confronti: nel 2022 il volume degli investimenti nei servizi di pagamento è diminuito drasticamente.

2022 FINTECH ALMANAC

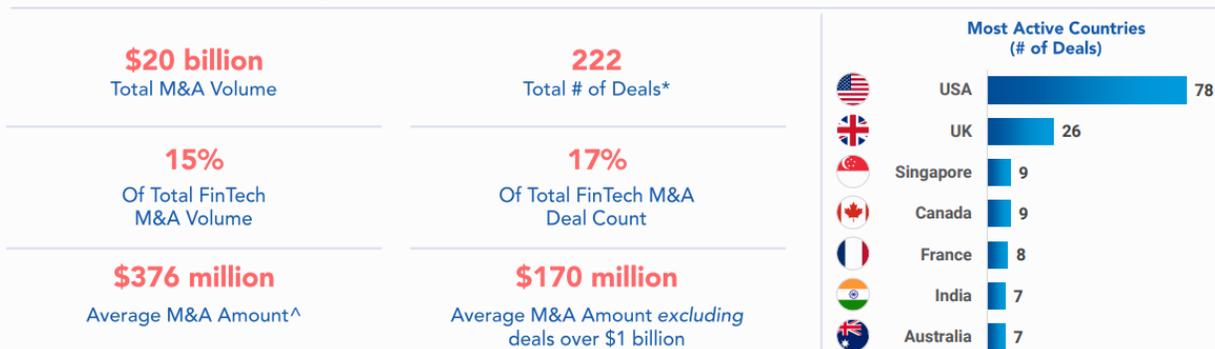


2022 Payments M&A Activity



PAYMENTS

The Payments sector experienced the lowest volume year for M&A activity since 2016 with only four \$1 billion+ acquisitions announced, the largest being Global Payments' acquisition of EVO Payments (NASDAQ: EVOP) for \$4 billion.



Volume dei finanziamenti per i sistemi di pagamento tradizionali nel 2022 (<https://ftpartners.docsend.com/view/yw9ece46c54ks6zp> pag. 103)

Inoltre, gli analisti sottolineano problemi significativi nei pagamenti B2B. Questo settore soffre di tecnologie e processi obsoleti e ha un urgente bisogno di modernizzazione. Secondo un rapporto di FT Partners, molte attività devono ancora essere svolte manualmente, il che fa perdere tempo e aumenta il rischio di errori. Negli Stati Uniti, quasi la metà dei pagamenti B2B viene ancora effettuata con assegni.

Nello stesso tempo, il volume del mercato dei pagamenti aziendali negli Stati Uniti raggiunge i 29 trilioni di dollari. Quindi, chi sarà in grado di offrire una soluzione semplice e affidabile ai problemi potrà ottenere un grande vantaggio. Ed è improbabile che questa soluzione riguardi la valuta fiat.

Gradualmente si sta formando un vuoto nel mercato finanziario che solo gli asset digitali possono riempire.

Tuttavia, le criptovalute stanno già affrontando alcuni compiti in modo efficace. Arthur Hayes, imprenditore americano e cofondatore di BitMEX, ritiene che le criptovalute si-

ano il miglior asset per i periodi di forte volatilità. Anche negli scenari futuri più pessimistici in cui i governi limitano severamente il libero flusso di capitali, le criptovalute rimangono un mezzo di pagamento e di risparmio indipendente. Non possono essere limitate, confiscate o controllate come il denaro fiat.

I tuoi asset digitali non cesseranno mai di essere tuoi.

2.3. Tendenze di sviluppo del mercato

Non bisogna dimenticare che questo “inverno delle criptovalute” si distingue dagli altri per una serie di fattori. Il più importante di essi è l'aumento drastico del ruolo degli investitori istituzionali. Solo un anno fa, gli investitori istituzionali detenevano Bitcoin per un valore di 70 miliardi di dollari. Le criptovalute sono state acquisite sia da grandi fondi di investimento che da aziende come Tesla e MicroStrategy.

Molti investitori istituzionali rimangono interessati agli asset digitali anche adesso. Elon Musk ha precisato che Tesla non ha venduto il Bitcoin acquisito e che conserva i suoi asset. Gli investitori istituzionali hanno grandi risorse per sostenere una nuova “bull run” quando essa inizierà. E la loro autorità supporta l'interesse per le criptovalute da parte dei giocatori prudenti. Questa volta non saranno solo i trader privati a riportare gli asset ai massimi storici.

Anche la diffusione generale delle criptovalute gioca un ruolo importante. Negli ultimi anni, gli asset digitali sono diventati molto più popolari e accessibili a un numero maggiore di persone. All'inizio del 2022, 106 milioni di persone possedevano dei Bitcoin.

Il mercato delle criptovalute è in continua espansione e attira nuovi investitori con nuovi fondi. In questo modo si gettano le basi per una nuova crescita. Infine, anche gli importanti aggiornamenti tecnici giocano un ruolo fondamentale. La rete del bitcoin si aspetta un nuovo halving, ovvero una diminuzione regolare della velocità di generazione di nuove monete e un ricalcolo delle ricompense per il mining. Si ritiene che gli halving abbiano un effetto positivo sul prezzo della prima criptovaluta, ripristinando l'equilibrio nel sistema. L'ultimo halving è avvenuto nel maggio 2020 e poco dopo il mercato ha iniziato a crescere rapidamente. Il prossimo halving è previsto per il 2024.

È interessante notare che, nonostante tutte le sfide inaspettate del 2022, l'interesse degli investitori per gli asset digitali e le aziende ad essi collegate non si è affievolito. Secondo un rapporto di FT Partners, le startup di criptovalute e blockchain hanno raccolto 17,5 miliardi di dollari di investimenti nel corso dell'anno e il numero di transazioni è aumentato del 45% rispetto al 2021.

L'analisi delle transazioni mostra anche la portata globale del mercato delle criptovalute. Le aziende statunitensi hanno attirato il maggior interesse da parte degli investitori, ma anche le startup di Singapore, Regno Unito, India, Canada, Svizzera, Francia, Germania e Cina hanno ricevuto una quota notevole di finanziamenti.

2022 Crypto & Blockchain Financing Activity



CRYPTO & BLOCKCHAIN

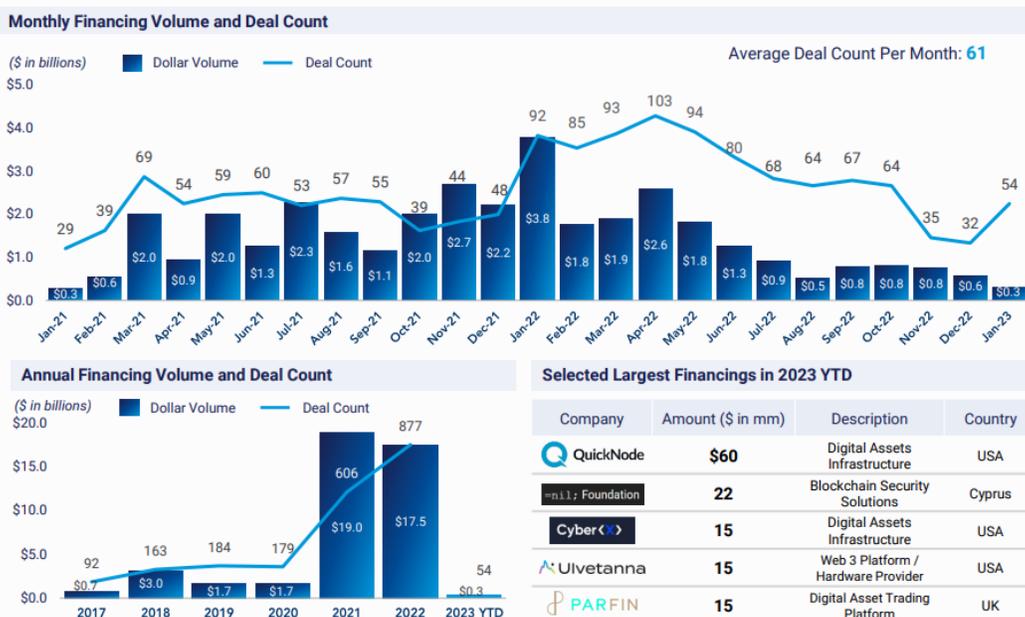
Despite the upheaval of some high-profile players in the space, including FTX's bankruptcy, Crypto & Blockchain companies still raised a significant amount of capital in 2022 and there were actually 45% more deals announced in 2022 than in 2021.



Transazioni nel mercato delle criptovalute e della blockchain nel 2022
(<https://ftpartners.docsend.com/view/yw9ece46c54ks6zp> pag.83)

Gli investitori sono principalmente attratti da progetti che espandono le possibilità di utilizzo degli asset digitali, migliorano la sicurezza della blockchain e della piattaforma Web3. Potrebbe sembrare che questo denaro non vada direttamente al mercato delle criptovalute e non influisca sul valore degli asset. Ma non è così.

Il volume di liquidità presente sul mercato è sufficiente; è più importante rendere le criptovalute e la blockchain più flessibili, sicure e attraenti sia per l'utente medio, che per gli investitori individuali e istituzionali. Il sostegno a progetti promettenti ha proprio questo effetto.



Le dinamiche delle recenti transazioni nel mercato delle criptovalute e della blockchain <https://ftpartners.docsend.com/view/46rtk3hyghm3jcpa> pag.38)

Le valutazioni della nuova regolamentazione del mercato da parte delle autorità variano molto. I sostenitori di un mercato completamente libero non sono soddisfatti delle leggi e vogliono mantenere l'indipendenza. Tuttavia, molti investitori e analisti ritengono che le criptovalute trarranno beneficio dalla regolamentazione. Dopotutto, le nuove leggi non significano necessariamente solo restrizioni e perdite per gli investitori e le aziende.

Le nuove regole del gioco renderanno il mercato più trasparente e stabile. Inoltre, contribuiranno a liberarsi della vecchia associazione delle criptovalute con la criminalità, che allarma ancora molti regolatori e investitori. Si tratta di cambiamenti positivi che potrebbero attirare nuovi capitali sul mercato e fornire "carburante" per un'ulteriore crescita.

2.4. Previsioni per i prossimi 5 anni

È impossibile prevedere con precisione le dinamiche del mercato delle criptovalute nell'arco di cinque anni. Gli asset digitali vengono influenzati da tanti fattori esterni, molti dei quali possono cambiare in qualsiasi momento. Tuttavia, ci sono ancora ragioni per essere ottimisti.

Gli scettici vedono l'attuale situazione del mercato come un segno di debolezza delle criptovalute e ritengono che gli asset digitali debbano essere evitati in questo momento. Altri esperti, invece, li vedono come una grande opportunità per aprire nuove posizioni long e rafforzare quelle esistenti.

Rick Edelman, un appassionato di criptovalute e fondatore della società finanziaria di successo Edelman Financial Services, vede le criptovalute come una "opportunità di creazione di ricchezza come non se ne vedevano da 35 anni". Attribuisce questa valutazione all'enorme potenziale di rapida crescita che gli asset digitali mantengono a prescindere da tutto.

A suo avviso, la ragione principale dell'ultima correzione non risiede solo in fattori esterni, ma anche in una sovrabbondanza di prestiti per il trading con leva sul mercato. Il rapido calo dei prezzi ha permesso di "ripulire" il mercato, anche se a caro prezzo. Edelman paragona la situazione attuale alla crisi del 2008. Allora il crollo del mercato fu seguito dalla crescita di quasi tutti gli asset.

A suo avviso, l'attuale inverno delle criptovalute potrebbe durare ancora qualche mese, ma sarà seguito da una rapida ripresa e dall'instaurazione di nuovi massimi. Secondo lui, il prezzo del bitcoin potrebbe raggiungere i 100.000 dollari nel prossimo futuro.

Edelman è convinto che la criptovaluta si affermerà come parte importante e diffusa dei portafogli degli investitori privati e istituzionali nei prossimi cinque anni.

Altri analisti, soprattutto i rappresentanti del sistema finanziario tradizionale, danno al mercato una valutazione più conservativa. Ritengono che nel 2023 gli asset digitali si avvicineranno ai massimi del passato. Il prezzo del bitcoin, secondo loro, si aggirerà intorno ai 50.000 dollari in quel momento. E nel 2025, gli asset digitali raggiungeranno un nuovo livello: il prezzo del bitcoin raggiungerà i 100.000 dollari.

Gli esperti sottolineano che la base delle dinamiche delle criptovalute è la ciclicità. A questo riguardo, il mercato degli asset digitali è simile al mercato azionario, dove ogni rialzo viene seguito da un calo e ogni calo viene seguito da un rialzo.

Le criptovalute hanno subito diversi cali di prezzo e sono sempre tornate ai massimi precedenti per poi stabilirne di nuovi. Pertanto, gli asset digitali rimangono attraenti per gli investitori, soprattutto per gli investimenti a lungo termine.

3. Missione di Smart Blockchain

La nostra missione è diventare la criptovaluta più diffusa al mondo e un ecosistema accessibile a tutti. Ultima è un token iper-deflazionistico che viene corrisposto agli utenti come ricompensa (maggiori informazioni su come ottenere Ultima sono riportate di seguito).

L'utente è l'unico proprietario dei suoi token. Può liberamente estrarre, spendere, trasferire, conservare, ereditare i suoi token ed eseguire altre operazioni con essi in modo economico, rapido e sicuro.

Nel sistema crypto Ultima, attraverso lo sviluppo e l'implementazione di nuove tecnologie, abbiamo preso in considerazione e corretto i difetti e le lacune che esistono nei concetti di bitcoin e di altre monete. Allo stesso tempo, non stiamo competendo con altre monete sul mercato esistente, ma stiamo creando il nostro mercato e siamo già in una posizione di leadership.

Ultima mira davvero a diventare uno dei leader del mercato dei pagamenti in criptovaluta, in particolare nel segmento dei metodi di pagamento di massa. Il token Ultima è stato originariamente progettato per essere utilizzato come mezzo di pagamento quotidiano. Sebbene alcuni operatori del mercato offrano la possibilità di pagare beni e servizi con i bitcoin, questa valuta viene per lo più utilizzata come strumento di marketing piuttosto che come un vero e proprio metodo di pagamento. Oltre il 90% di tutte le transazioni in bitcoin avviene nell'ambito della speculazione di mercato.

Allo stesso tempo, Ultima intende diventare il principale punto d'ingresso per la valuta fiat. Applicheremo periodi di transazione rapidi e bassi rischi di volatilità. Ultima offre transazioni istantanee da qualsiasi parte del mondo senza intermediari, operatività in

tempo reale 24 ore su 24, sicurezza e protezione del sistema, indipendenza, completo anonimato e conversione libera di Ultima in fondi fiat e altre monete. Meccanismi di pagamento complessi come carte di debito diventeranno un metodo di pagamento su larga scala adatto a clienti e venditori.

3.1. Quali problemi di criptovalute risolve Ultima?

Problema: tasso di cambio instabile

Soluzione: la strategia di crescita prevede una serie di misure per rafforzare il tasso di cambio: costante bruciatura dei token, meccanismi deflazionistici, crescita costante della community e molto altro ancora.

Problema: la maggior parte delle criptovalute è difficile da gestire per un utente senza background tecnico

Soluzione: più della metà degli utenti di Ultima sono principianti sul mercato delle criptovalute. Uno degli obiettivi del team Ultima è quello di creare prodotti e applicazioni pratici e facili da usare. Oltre a un'interfaccia intuitiva, gli utenti ricevono le istruzioni dettagliate su come utilizzare i prodotti. Inoltre, il team di supporto di Ultima è disponibile 24 ore su 24 e fornisce assistenza tempestiva in 8 lingue.

4. Storia di Ultima

La storia di Ultima è iniziata in Svizzera nel 2016. Il progetto è stato creato da un team di sviluppatori professionisti con molti anni di esperienza nella realizzazione di prodotti crypto e sistemi di pagamento. Al giorno d'oggi, Ultima opera in più di 120 paesi del mondo.

L'idea di creare una blockchain che potesse risolvere i problemi delle criptovalute già presenti sul mercato è venuta ai creatori nel 2016 e nel 2017 hanno iniziato a lavorare sulla sua realizzazione. Nel 2018 è stata lanciata una blockchain aggiornata, basata sulle transazioni coinbase deflazionistiche. Una nuova fase di sviluppo per il team è stato il lancio di Smart Blockchain, un progetto che ha assorbito il meglio delle blockchain moderne.

Al giorno d'oggi, Ultima è un gruppo di aziende provenienti da Svizzera, Germania, Austria, Emirati Arabi Uniti e Hong Kong. Ognuno di questi paesi è noto per la sua stabilità, sicurezza, sistema giuridico sviluppato, apertura all'innovazione e applicazione di soluzioni globali efficaci e orientate al futuro.

Il fondatore di Smart Blockchain, Alex Reinhardt, è stato uno dei primi innovatori blockchain. Alex Reinhardt è un esperto di tecnologia blockchain, economista, venture capitalist e imprenditore seriale.

Ha lavorato nel settore delle startup e del venture capital per oltre 10 anni e ha acquisito una preziosa esperienza nella comprensione e nella valutazione delle innovazioni. In un anno e mezzo ha creato diverse attività con un fatturato di decine di milioni di dollari e una community internazionale che oggi riunisce oltre 2 800 000 di persone in tutto il mondo.

The Entrepreneur ha incluso Alex nella top 10 delle persone più influenti nel settore delle criptovalute. The Entrepreneur è una delle riviste di economia più note e influenti al mondo, pubblicata dal 1979. The Entrepreneur scrive di marketing, business, imprenditoria, vendite e finanza. Ogni mese, quasi 15 milioni di persone visitano il sito web della rivista, un numero paragonabile a quello di giganti dell'industria dei media come Forbes, Inc. e Bloomberg. E la rivista Arabian Business lo annovera tra le 100 persone più influenti di Dubai.

5. Strategia di crescita del valore di Ultima

Già nella fase di ideazione del progetto, il team Ultima ha pensato a una strategia di crescita del token. Questa strategia consente di mantenere la liquidità e la stabilità del tasso di cambio anche durante i mercati ribassisti. Il team Ultima ha scelto una strategia di deflazione. Questa strategia comprende le seguenti aree:

1. Offerta limitata

Numero totale di token sul mercato: 100.000

2. Creazione di un pool di liquidità delegato

I token Ultima provenienti dal pool di liquidità vengono distribuiti tra i possessori di token SPLIT su base giornaliera. La distribuzione è proporzionale al numero di SPLIT: più token SPLIT possiedono gli utenti, maggiore sarà la ricompensa in Ultima che riceveranno.

3. Halving

La blockchain implementa le regole di halving, in base alle quali ogni 10 000 000 di blocchi il numero di token distribuiti giornalmente viene dimezzato. Nel primo anno di attività, il numero è di 50 monete, nel secondo anno si abbassa a 25 ed entro il 2028 sul mercato verrà immesso 1 Ultima al giorno.

4. Grande infrastruttura

A differenza della maggior parte delle criptovalute sul mercato, create principalmente per la speculazione, il token Ultima fa parte di una grande infrastruttura di criptovalute che include prodotti all'avanguardia, alcuni dei quali non hanno analoghi sul mercato al momento. Troverai maggiori informazioni sull'infrastruttura del progetto nel paragrafo 7 del presente documento.

6. Community Ultima

La community Ultima è una componente potente della strategia di sviluppo iper-deflazionistica e un grande vantaggio competitivo per il progetto. Sin dal suo lancio, il team ha dichiarato che lo sviluppo della community è uno dei suoi obiettivi chiave.

Attualmente, il numero di utenti dei prodotti dell'ecosistema supera i 2.800.000 persone, ognuna delle quali fa parte di una comunità globale di appassionati di criptovalute, formando un potente canale di promozione dell'ecosistema nel mercato mondiale delle criptovalute.

Allo stesso tempo, la community è in costante crescita e, in proporzione alla crescita della community, il numero di token Ultima disponibili sul mercato diminuisce, il che rafforza il valore di Ultima.

I membri della community Ultima partecipano alla distribuzione delle ricompense attraverso lo splitting, guadagnano sulla crescita del tasso di cambio, oltre a utilizzare i progetti infrastrutturali di Ultima (marketplace, piattaforma di crowdfunding, ecc.). L'impegno di quasi tre milioni di persone e un'offerta limitata di token hanno un impatto diretto sulla crescita del token principale, in quanto tutte le attività richiedono Ultima. L'insieme di questi fattori ha un effetto benefico sul token principale dell'ecosistema Ultima.

Al giorno d'oggi, la comunità crypto Ultima è una delle più grandi e multiculturali del mercato. Dall'America Latina alla Germania, si organizzano incontri ed eventi di formazione che contribuiscono ogni giorno alla crescita di una comunità forte e fedele! Questo approccio del team Ultima allo sviluppo della propria community è una rarità nel mondo delle criptovalute e uno dei principali fattori di crescita del progetto.

7. Ecosistema Ultima

Ultima non è solo una community, ma un grande ecosistema di prodotti. Agli albori dell'era delle criptovalute, l'elenco dei requisiti infrastrutturali per le criptovalute era breve: bastava la capacità di fare mining, archiviare, acquistare e vendere criptovalute, il che ha dato alle criptovalute la loro fama di strumenti speculativi. Oggi, mentre i giorni del selvaggio mercato delle criptovalute stanno svanendo nella storia, i progetti di maggior successo sono quelli che operano all'interno di prodotti infrastrutturali che permettono non solo di estrarre, di archiviare e di vendere criptovalute, ma anche di utilizzarle per pagare gli acquisti, sostenere progetti di crowdfunding e costruire le proprie attività.

In questo modo, si crea un ecosistema di criptovalute: un ambiente complesso e auto-organizzante, il cui vantaggio principale sarà una combinazione di stabilità e ampie opportunità di ulteriore sviluppo. Oggi tra gli esempi di tali ecosistemi ci sono Ethereum o la Binance Smart Chain, che è andata ben oltre il tradizionale exchange di criptovalute.

Anche Ultima fa parte di questi ecosistemi, dove lo sviluppo stabile e a lungo termine viene garantito da un'infrastruttura complessa e multilivello. Per assicurarsi che il numero di utenti della criptovaluta cresca costantemente e che gli utenti possano utilizzare i token nella vita reale per le loro esigenze quotidiane, il team Ultima ha creato non solo la propria blockchain completamente decentralizzata, ma anche un'intera gamma di prodotti high-tech.

L'ecosistema ULTIMA oggi comprende l'esclusivo prodotto DeFi-U, il portafoglio SMART Wallet e il marketplace Ultima Store.

Sono in fase di sviluppo una piattaforma di crowdfunding, una piattaforma di viaggi, un exchange di criptovalute e molto altro ancora.

7.1. Panoramica dei prodotti dell'ecosistema

DeFi-U

DeFi-U è un prodotto creato dal team Ultima, che rappresenta una tecnologia blockchain che permette agli utenti di interagire direttamente con la rete blockchain e di ricevere ricompense in ULTIMA per il possesso di token SPLIT.

DeFi-U si basa su un pool di liquidità, un sistema decentralizzato chiuso e autonomo sulla blockchain.

Per utilizzare il prodotto, devi:

- registrarti sul sito web di DeFi-U;
- acquistare una licenza split;
- acquistare uno split contract.

Una volta acquistato uno split contract, vengono creati dei token SPLIT nella rete. Si tratta di token che funzionano sulla blockchain SMART e definiscono i diritti di distribuzione dei token Ultima nel sistema decentralizzato.

L'importo della ricompensa in Ultima dipende dal numero di token SPLIT posseduti dall'utente. Ad esempio, se attualmente il pool emette 50 Ultima e gli utenti hanno 1000 split nei loro portafogli, potrai ottenere giornalmente 0,05 Ultima per uno split e 0,5 Ultima per 10 split. Di conseguenza, maggiore è il numero di split a tua disposizione, maggiore è la quantità di Ultima che puoi ottenere. Allo stesso tempo, il numero di Ultima disponibili per lo splitting sul mercato verrà dimezzato circa una volta all'anno.

Portafoglio SMART Wallet

SMART Wallet è un portafoglio multifunzionale che supporta anche il token Ultima. Il portafoglio supporta le criptovalute più diffuse e i token basati sulla Smart Blockchain. Creando un nuovo portafoglio in Smart Wallet, l'utente ha la proprietà esclusiva delle chiavi private e pubbliche, il che rende impossibile a terzi l'accesso ai token contenuti nel tuo portafoglio. La funzionalità dell'applicazione consente inoltre di integrare i portafogli esistenti in SMART Wallet. I token utente sono completamente al sicuro e allo stesso tempo non sei limitato a un solo portafoglio: puoi crearne quanti ne vuoi in un'unica applicazione.

Marketplace Ultima Store

Ultima Store è una piattaforma commerciale unica dove solo i membri della community ULTIMA possono diventare proprietari di voucher dei più famosi marketplace e utilizzarli per acquistare assolutamente qualsiasi prodotto o servizio.

I seguenti prodotti sono attualmente in fase di sviluppo:

Charity Crowdfunding e StartUp Crowdfunding

Charity Crowdfunding e StartUp Crowdfunding sono piattaforme di crowdfunding in cui le persone e le startup ottengono la promozione e i finanziamenti per le loro idee e gli utenti hanno la possibilità di sostenere idee promettenti. La prima piattaforma è progettata per aiutare le persone, la seconda per aiutare le startup.

La piattaforma opera secondo il principio win-win: i progetti ricevono fondi e possono promuovere le loro idee, mentre gli sponsor hanno l'opportunità di sostenere i progetti di loro interesse.

Ultima Travel Club

Ultima Travel Club è l'unico progetto sul mercato dei servizi di viaggio che permette di prenotare voli, hotel, crociere, noleggiare auto, pagare altre attività e risparmiare fino al 90%. I pagamenti sulla piattaforma vengono effettuati in token Ultima.

La base della piattaforma di viaggi comprende 2,5 milioni di hotel e ville con sconti fino al 90%, 950 compagnie di crociere con tariffe a partire da 25 USD, grandi agenzie di noleggio auto, offerte di oltre 300 mila attività in più di 150 paesi e altre opportunità uniche.

Exchange ULTIMEX

ULTIMEX è un grande exchange di criptovalute con un alto livello di liquidità. L'exchange mette a disposizione dei trader le coppie sia con i token dell'ecosistema Ultima che con le criptovalute popolari sul mercato.

8. Roadmap

Marzo 2023: lancio di Smart Blockchain

Q1 2023: emissione iniziale e lancio del trading dei token Ultima

Q3 2023–2024: lancio del prodotto DeFi-U, listing di Ultima sugli exchange

Q1 2024: halving, CoinMarketCap, carte di debito crypto, integrazione con il portafoglio freddo SMART Wallet e il portafoglio desktop SMART Wallet

Q2-Q4 2024: presentazione del marketplace, piattaforma di viaggio, piattaforma di crowdfunding, exchange, NFT Ultima, marketplace NFT



9. Sfide del mercato

Entrando nel mercato delle criptovalute, i progetti devono affrontare un gran numero di sfide: la mancanza di una regolamentazione legislativa in diversi paesi, l'elevata attività degli hacker, la diffidenza della società nei confronti delle criptovalute e l'altissima volatilità.

Il team Ultima sta superando con successo tutte queste sfide. Così, il nostro team di avvocati di tutto il mondo studia attentamente la legislazione dei paesi di presenza. Il team di sviluppo lavora costantemente al miglioramento della resistenza dei prodotti a potenziali attacchi e il team Ultima informa attivamente gli utenti sulle precauzioni da adottare per proteggere i propri dati personali e i propri portafogli. Per garantire la stabilità del tasso di cambio durante i mercati ribassisti, stiamo implementando una strategia deflazionistica, che abbiamo descritto in dettaglio nel paragrafo 5 di questo documento. Inoltre, il team di marketing di Ultima lavora alla sensibilizzazione del pubblico sulle criptovalute: prepara materiali didattici e organizza eventi online e offline.

10. Dichiarazione di responsabilità

Le informazioni contenute nel presente rapporto analitico non sono esaustive e non implicano alcun elemento di relazione contrattuale. Il contenuto del presente rapporto analitico non è vincolante per le parti della società, che si riserva il diritto di cambiare, modificare, aggiungere o rimuovere parti del presente rapporto analitico per qualsiasi motivo in qualsiasi momento prima, durante e dopo la vendita dei token, pubblicando il rapporto analitico modificato sul sito web.

Il presente rapporto analitico è di proprietà dell'azienda e non può essere riscritto, copiato, trasferito a terzi o distribuito in qualsiasi altro modo. Questo rapporto analitico è destinato esclusivamente a scopi informativi generali, come guida a determinate considerazioni concettuali relative alle questioni ristrette a cui si riferisce.

Questo rapporto analitico non costituisce una consulenza di investimento, legale, fiscale, normativa, finanziaria o contabile e non può servire come unica base per qualsiasi valutazione di una transazione di acquisto di token. Prima di acquistare dei token, un potenziale acquirente deve rivolgersi ai propri consulenti legali, di investimento, fiscali, contabili e di altro tipo per determinare i potenziali benefici, le responsabilità e le altre conseguenze di tale transazione.

Nulla di quanto contenuto nel presente rapporto analitico deve essere interpretato come un prospetto di qualsiasi tipo o un invito all'investimento, né è in alcun modo destinato a offrire o indurre all'acquisto di titoli in qualsiasi giurisdizione. Il presente documento è stato redatto senza tenere conto dei requisiti delle leggi o delle normative di qualsiasi giurisdizione che vietano o limitano in qualsiasi modo le transazioni in relazione ai token digitali o al loro utilizzo, e non è soggetto ad essi.

Il token non è una valuta digitale, un titolo, una merce o qualsiasi altro strumento finanziario e non è stato registrato ai sensi del Securities Act del 1933, delle leggi sui titoli di qualsiasi Stato degli Stati Uniti d'America o delle leggi sui titoli di qualsiasi altro Stato, comprese le leggi sui titoli di qualsiasi giurisdizione in cui il potenziale possessore dei token è residente.

I token non vengono offerti o distribuiti, né possono essere rivenduti o altrimenti alienati dai loro possessori a cittadini, persone fisiche o giuridiche il cui domicilio, luogo di residenza o registrazione siano gli Stati Uniti d'America (compresi gli Stati e il Distretto di Columbia), Porto Rico, le Isole Vergini degli Stati Uniti, qualsiasi altra giurisdizione degli Stati Uniti d'America, o un paese o territorio in cui le transazioni di token digitali sono proibite o in qualche modo limitate dalle leggi o dai regolamenti applicabili. Se una persona soggetta a queste restrizioni ha acquistato i token, lo ha fatto in modo illegale, non autorizzato e fraudolento, per cui è responsabile in conformità alla legislazione del proprio paese.

La società non offre o distribuisce token, né conduce affari (attività) nell'ambito di attività regolamentate a Singapore, nella Repubblica Popolare Cinese, in Corea del Sud o in altri

paesi e territori in cui le transazioni relative ai token digitali o al loro utilizzo sono soggette a normative restrittive o richiedono all'azienda la registrazione o l'ottenimento di una licenza rilasciata dalle autorità governative competenti.

Si ricorda a ciascun acquirente di token che il presente rapporto analitico è stato presentato a lui/lei sulla base del fatto che è la persona alla cui attenzione il documento può essere legalmente presentato in conformità alla legislazione del paese sotto la cui giurisdizione si trova. Ogni potenziale acquirente di token è responsabile di determinare se può acquistare legalmente i token, trovandosi in una determinata giurisdizione, e poi rivenderli a un altro acquirente che si trova sotto la giurisdizione del suo paese.

Alcune dichiarazioni, stime e informazioni finanziarie contenute nel presente rapporto analitico rappresentano dichiarazioni o informazioni previsionali. Tali dichiarazioni o informazioni previsionali comportano incertezze e rischi noti e sconosciuti che potrebbero far sì che gli eventi o i risultati effettivi differiscano sostanzialmente dalle stime o dai risultati impliciti o espressi in tali dichiarazioni o informazioni previsionali.

La società si riserva il diritto di negare l'accesso al sistema crypto a chiunque non soddisfi i criteri richiesti per l'acquisto di token, come indicato nel presente documento e in conformità con la legislazione applicabile. In particolare, la società può negare l'accesso a persone che non soddisfano i criteri di ammissibilità stabiliti dalla società in qualsiasi momento e a sua esclusiva discrezione.

Il rapporto analitico in inglese è la principale fonte ufficiale di informazioni sul progetto. Le informazioni contenute in questo documento possono essere tradotte di tanto in tanto in altre lingue. Nel corso di tale traduzione, alcune informazioni contenute nel presente documento potrebbero andare perse o distorte. L'accuratezza di tali comunicazioni alternative non può essere garantita. In caso di contraddizioni o discordanze tra tali traduzioni e il presente rapporto analitico in inglese, prevarranno le disposizioni del presente documento in inglese.