

**ÚLTIMA**

1. 요약 . . . . .	3
2. 시장 분석 . . . . .	3
2.1. 시장 현황 . . . . .	3
2.2. 결제 수단으로서 암호화폐의 장점 . . . . .	4
2.3. 시장 개발 동향 . . . . .	7
2.4. 향후 5년에 대한 예측 . . . . .	9
3. 미션 . . . . .	10
3.1 Ultima로 해결되는 암호화폐 문제는 무엇인가요? . . . . .	10
4. Ultima의 역사 . . . . .	11
5. Ultima 토큰 가치 성장 전략 . . . . .	11
6. Ultima 커뮤니티 . . . . .	12
7. Ultima 생태계 . . . . .	12
7.1. 생태계 제품 개요 . . . . .	13
8. 로드맵 . . . . .	14
9. 시장의 과제 . . . . .	15
10. 면책조항 . . . . .	15

# 1. 요약

이 문서에서 Ultima 팀은 2022년 3분기부터 2023년 1분기까지 암호화폐 시장의 상태를 분석하고 시장에서 Ultima의 역할에 대해 설명합니다. 문서에서 프로젝트의 임무, 역사, 핵심 기술 및 제품에 대한 정보를 찾을 수 있습니다. 팀이 1년 동안 성공적으로 구현해 온 Ultima의 가치를 유지하기 위한 전략과 가까운 미래의 프로젝트 계획에 대해 배우게 됩니다.

## 2. 시장 분석

### 2.1. 시장 현황

우리는 금융 시장에 주기가 있다는 사실에 익숙합니다. "강세"가 "약세"를 대체합니다. 그러나 전통적인 시장에 대한 가정과 계획을 세우는 것은 쉬운 반면, 예측은 종종 실망을 가져오고 암호화폐 시장에 관한 한 전문가처럼 보일 수 있는 확실한 방법입니다.

2023년 1월 마침내 많은 자산이 좁은 가격 범위에서 위쪽으로 나왔습니다. 비트코인 가치는 한 달 만에 30% 성장하면서 주요 수준인 2만 달러를 넘어섰습니다. 이더리움 가치는 1500달러 이상으로 비슷한 성장을 경험했습니다. 이전과 마찬가지로 두 "거인"이 시장의 나머지 부분을 주도합니다. 많은 자산도 2023년에 급속한 성장으로 시작했습니다.

이는 에너지 위기의 상대적 안정과 FTX 붕괴 이후 시장에 대한 최근 부정적인 소식의 부재, 연준의 완화된 금리 정책 기대 등 다양한 요인에 의해 발생할 수 있습니다. 성장 제한에 대한 이유도 있습니다: 지속되는 스트레스가 많은 국제적 맥락에서 암호화폐 회사의 활동에 대한 새로운 조사 시작 및 자금 세탁을 위해 암호 화폐를 사용하는 사람들에게 대한 기소에 이르기까지.

그러나 1월은 역사적으로 종종 가격 상승을 약속하는 시장에서 BTC의 막대한 유출로 시작되었다는 점에 유의해야 합니다. 따라서 새로운 동력은 주요 코인 보유자인 "고래"에 의해 제공되었을 수 있습니다.

전문가들은 또한 암호 화폐 가격과 기술 회사 주가의 상호 의존성이 전혀 약화되지 않고 오히려 증가하고 있다고 지적합니다. 따라서 암호화폐 시장의 성장은 주요 IT 기업의 입지 안정화와도 관련이 있을 수 있습니다.

시장에서 벤처 거래 건수가 꾸준히 증가하고 있는 것도 신중한 낙관론의 근거가 됩니다. 투자자 지원을 통해 암호화폐 신생 기업은 제품을 개발할 수 있을 뿐만 아니라 자산 성장을 유지할 수 있습니다.

성장 이유와 관계없이 비트코인과 이더리움은 회의론자들이 너무 일찍 포기했음을 다시 한 번 보여줍니다. 현재 시장 상황은 단기 및 장기 투자 기회를 제공합니다. 그러나 추가 성장을 위해서는 "대형" 자산이 여러 저항 장벽을 극복해야 한다는 점을 이해하고 있습니다.

대체 코인은 모든 포트폴리오의 가치 있는 요소일 수 있지만 특히 투기 자산과 관련하여 신중한 태도가 필요합니다. 좋은 예가 BONK 코인일 수 있습니다. 최근 그 가치는 하루 만에 100% 폭락했습니다.

## 2.2. 결제 수단으로서 암호화폐의 장점

디지털 자산은 유망한 투자 수단일 뿐만 아니라 편리한 결제 수단으로 빠르게 자리잡고 있습니다. 암호화폐는 다양한 기관 및 회사에서 허용됩니다. 그리고 그들의 서비스에 대한 대가로 암호화폐를 받아들이는 개인 전문가를 찾는 것은 훨씬 더 쉽습니다.

더욱이 2021년에는 비트코인이 처음으로 국가 차원에서 합법적인 결제수단으로 인정받았습니다. 현재 엘살바도르에서 통화로 사용되며 다른 나라에서도 비슷한 개혁이 논의되고 있습니다.

- 암호화폐 결제의 주요 이점은 다음과 같습니다.
- 독립적,
- 자금 관리 보장,
- 언제 누구에게나 지불할 수 있는 가능성,
- 익명성,
- 저렴한 비용.

암호화폐 규제의 주요 과제 중 하나는 자금 세탁 방지입니다. 규제 당국은 종종 엄격한 규제가 없을 때 암호 화폐가 범죄자와 사기꾼에게 유용한 도구가 된다고 강조합니다.

규제에 반대하는 주요 인사들은 암호화폐의 주요 이점 중 하나인 거래의 자유를 제한할 수 있다는 우려를 표명했습니다. 경험에 따르면 이러한 두려움은 대부분 근거가 없는 것입니다. 예를 들어 Tornado Cash mixer blocking의 경우가 있습니다. 미국 당국의 제재에도 불구하고 플랫폼은 계속 작동합니다.

그러나 새로운 법적 프레임워크 내에서도 암호화폐는 대부분 무료이며 분산되어 있습니다. 결국, 암호 화폐의 기술적 기반 중 하나를 변경하는 것은 그리 쉬운 일이 아닙니다.

디지털 자산의 소유자는 여전히 제한 없이 전 세계 어느 곳의 지갑으로든 전송할 수 있습니다. 누구도 거래를 중단하거나 동결할 수 없으며, 결제 목적을 설명하거나 보고서 발급을 강요할 수 없습니다.

비교환 지갑, 특히 소위 "콜드" 지갑은 차단할 수 없으며 지갑의 자금은 지갑 소유자에게만 속합니다.

암호 화폐는 언제든지 누구에게나 보낼 수 있습니다. 비트코인 결제에는 은행이나 규제 기관의 승인이 필요하지 않습니다. 받는 사람의 지갑 주소만 있으면 됩니다.

탈중앙화는 사용자에게 익명성을 제공할 뿐만 아니라 자금을 사용하고 받을 수 있는 훨씬 더 많은 기회를 제공합니다. 예를 들어, 전통적인 금융 시스템에서 첫 번째 기업가가 편리한 지불 일정으로 대출이 필요한 경우 기업가는 은행에 문의하여 요청이 승인되기를 바라고 있습니다.



그러나 암호화폐 사용자는 대규모 기관이 필요하지 않습니다. 그들은 자신의 재량에 따라 자유롭게 자금을 요청하고 대출할 수 있습니다. 보증을 위해 스마트 계약을 사용하거나 중개자의 도움을 받아 직접 수행할 수 있습니다. 야심 찬 아이디어와 필요한 자금 사이의 장벽이 점점 줄어들고 있습니다.

암호화폐는 모든 사람이 금융 서비스를 이용할 수 없는 지역의 비즈니스뿐만 아니라 자선 단체 및 공공 기관 지원을 용이하게 합니다. 예를 들어, 은행 서비스가 아직 널리 보급되지 않은 아프리카에서는 암호 화폐가 법정 지불을 성공적으로 대체할 수 있습니다. 또한 디지털 자산은 오랫동안 자본 흐름이 제한된 국가와 쿠바의 무역을 용이하게 해왔습니다.

암호 화폐를 지불 수단으로 사용하기 시작한 사람들은 대중적인 의견과 달리 디지털 자산과의 거래는 여전히 추적 가능하다는 점을 명심해야 합니다. 쉽지는 않지만 가능합니다. 거래에 대한 주요 정보는 공개 도메인에 기록되고 보관됩니다. 특정 조건에서 네트워크 주소와 소유자 간의 연결을 추적할 수 있습니다.

그러나 암호화폐 사용자가 디지털 자산을 기존 금융 시스템과 연결하지 않는 경우, 예를 들어 은행 계좌를 사용하여 거래소 계정에 자금을 추가하지 않거나 거래소에서 카드로 자금을 인출하지 않는 경우 그것들을 익명화하는 것은 거의 불가능합니다.

마지막으로 암호화폐 결제는 종종 기존 결제보다 저렴합니다. 세금이 부과되지 않으며 지불 시스템 서비스에 대한 비용을 지불할 필요가 없습니다. 마이닝 서비스 비용은 특히 국제 송금의 경우 법정 화폐 지불 비용보다 훨씬 낮습니다.

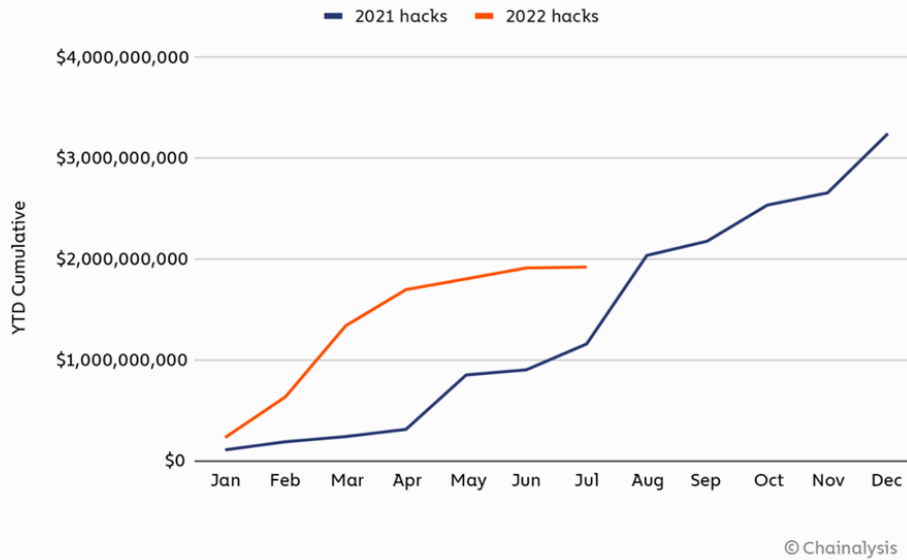
이러한 모든 장점에도 불구하고 암호화폐는 아직 완전한 지불 수단이 되지 못했습니다. 일부 회사는 상품 및 서비스에 대한 대가로 비트코인을 수락한다고 선언했지만 실제로 이러한 의도는 거창한 발표를 넘어서는 경우가 거의 없습니다. "최초의 암호 화폐"를 사용한 작업의 90% 이상이 시장 투기로 남아 있습니다.

동시에, 완전한 규제가 없기 때문에 사기성 활동은 여전히 암호화폐 시장에서 높은 수준을 유지하고 있습니다. 공격자는 사용자의 지갑에 쉽게 액세스할 수 있으며 암호화폐 소유자의 잘못으로 해킹이 자주 발생합니다. 가장 일반적인 사용자 실수는 다음과 같습니다: 이메일 및 공용 서버에 비밀번호 및 기타 민감한 정보 저장, 거래 전송 시 부주의, 피싱 링크 클릭 및 기타 이유.

암호화폐는 국경 간 지불의 자유를 제공하지만 동시에 시장 참여자의 높은 관심을 요구합니다. 최신 프로젝트는 사용자를 최대한 보호하기 위해 여러 가지 조치를 취하지만 해킹 위험은 여전히 상대적으로 높습니다. 따라서 Chainalysis의 Mid-year Crypto Crime Update에 따르면 2022년 7월 현재 19억 달러의 암호화폐가 도난당했습니다. 이 수치는 2023년보다 60% 더 높습니다.

따라서 암호화폐 결제 잠재력의 진정한 실현은 여전히 앞서 있습니다. 쉬운 일은 아니지만 현실적입니다.

## Cumulative monthly cryptocurrency stolen in hacks: 2021 vs 2022



특히 그 조건이 계속 개선되고 있기 때문에. 점점 더 많은 사람들이 암호 화폐에 익숙해지고 사용하기 시작합니다. 규제와 신생 기업은 더 쉽게 접근하고 안정적으로 만듭니다. 또한 점점 더 많은 사람들이 전통적인 결제 시스템에 실망하고 있습니다. 투자자조차도 관심을 잃고 있습니다. 2022년에는 결제 시스템에 대한 투자 금액이 급격히 감소했습니다.

## 2022 FINTECH ALMANAC

### 2022 Payments M&A Activity



#### PAYMENTS

The Payments sector experienced the lowest volume year for M&A activity since 2016 with only four \$1 billion+ acquisitions announced, the largest being Global Payments' acquisition of EVO Payments (NASDAQ: EVOP) for \$4 billion.

**\$20 billion**

Total M&A Volume

**222**

Total # of Deals\*

**15%**

Of Total FinTech  
M&A Volume

**17%**

Of Total FinTech M&A  
Deal Count

**\$376 million**

Average M&A Amount^

**\$170 million**

Average M&A Amount excluding  
deals over \$1 billion

#### Most Active Countries (# of Deals)

	USA	78
	UK	26
	Singapore	9
	Canada	9
	France	8
	India	7
	Australia	7

## 2022년 기존 결제 시스템 파이낸싱 규모

(<https://ftpartners.docsend.com/view/yw9ece46c54ks6zp> p. 103)

분석가들은 또한 B2B 결제에 심각한 문제가 있음을 지적했습니다. 이 부문은 구식 프로세스와 기술로 인해 어려움을 겪고 있으며 현대화가 필요합니다. FT Partners 보고서에 따르면 여전히 많은 작업을 수동으로 수행해야 하므로 작업에 너무 많은 시간이 소요되고 오류 위험이 증가합니다. 미국에서는 여전히 B2B 지불의 거의 절반이 수표를 사용하여 이루어집니다.

특히 미국 기업 결제 시장만 29조 달러에 이릅니다. 따라서 문제에 대한 간단하고 신뢰할 수 있는 솔루션을 제공할 수 있는 사람은 큰 상을 받을 수 있습니다. 그리고 이 솔루션은 명목 지불과 거의 관련이 없습니다.

점차 디지털 자산으로만 채울 수 있는 금융시장의 공백이 나타나고 있습니다.

어쨌든 cryptocurrencies는 이미 일부 작업에 상당히 잘 대처하고 있습니다. 미국 사업가이자 BitMEX의 공동 설립자인 Arthur Hayes는 암호화폐가 극심한 불안정 기간 동안 최고의 자산이라고 믿습니다. 정부가 자유 자본 흐름을 심각하게 제한하는 가장 비관적인 미래 시나리오에서도 암호 화폐는 독립적인 지불 및 저축 수단으로 남아 있습니다. 법정 화폐처럼 제한하거나 압수하거나 통제할 수 없습니다.

당신의 디지털 자산은 항상 당신의 것입니다.

## 2.3. 시장 개발 동향

이 "암호 겨울"은 여러 요인에 의해 이전의 겨울과 다르다는 것을 기억할 가치가 있습니다. 그 중 가장 중요한 것은 급증한 기관투자자의 역할입니다. 불과 1년 전만 해도 기관 투자자들은 700억 달러 상당의 비트코인을 보유하고 있었습니다. 대규모 투자 펀드와 Tesla 및 MicroStrategy와 같은 기업 모두에서 암호화폐를 인수했습니다.

현재 많은 기관 투자자들이 디지털 자산에 관심을 갖고 있습니다. Elon Musk는 Tesla가 인수한 Bitcoin을 판매하지 않았으며 자산을 보유하고 있다고 특별히 지적했습니다. 기관 투자자들은 새로운 "강제장"이 시작될 때 지원할 수 있는 훌륭한 자원을 가지고 있습니다. 그리고 그들의 명성은 암호 화폐에 대한 신중한 플레이어의 관심을 지원합니다. 이번에는 개인 거래자뿐만 아니라 자산을 역사적 최고치로 되돌려 놓을 것입니다.

암호화폐의 일반 유통도 중요한 역할을 합니다. 지난 몇 년 동안 디지털 자산은 훨씬 더 대중화되었고 많은 사람들이 접근할 수 있게 되었습니다. 2022년 초까지 비트코인만 1억 600만 명이 소유했습니다.

암호화폐 시장은 지속적으로 확장되고 있으며 새로운 자금으로 새로운 투자자를 유치하고 있습니다. 새로운 성장의 발판을 마련합니다. 마지막으로 중요한 기술 업데이트도 중요한 역할을 합니다. 비트코인 네트워크는 새로운 반감기를 기대하고 있습니다. 즉, 새로운 코인 생성률이 정기적으로 감소하고 채굴 보상이 다시 계산됩니다. 반감기는 첫 번째 암호화폐의 가격에 긍정적인 영향을 미치고 시스템의 균형을 회복시키는 것으로 여겨집니다. 마지막 반감기는 2020년 5월에 발생했으며 그 직후 시장이 빠르게 성장하기 시작했습니다. 다음 반감기는 2024년으로 예정되어 있습니다.

2022년의 모든 엉뚱한 이슈에도 불구하고 디지털 자산 및 관련 회사에 대한 투자자의 관심이 살아남았다는 점은 주목할 만합니다. FT Partners 보고서에 따르면 암호화폐 및 블록체인 스타트업은 1년 동안 175억 달러의 투자를 유치했으며 거래 건수는 2021년 대비 45% 증가했습니다.

트랜잭션 분석은 또한 암호 화폐 시장의 글로벌 규모를 보여줍니다. 미국 기업이 가장 많은 투자자의 관심을 끌었지만 싱가포르, 영국, 인도, 캐나다, 스위스, 프랑스, 독일 및 중국의 신생 기업도 자금의 상당 부분을 받았습니다.

## 2022 Crypto &amp; Blockchain Financing Activity



## CRYPTO &amp; BLOCKCHAIN

Despite the upheaval of some high-profile players in the space, including FTX's bankruptcy, Crypto & Blockchain companies still raised a significant amount of capital in 2022 and there were actually 45% more deals announced in 2022 than in 2021.



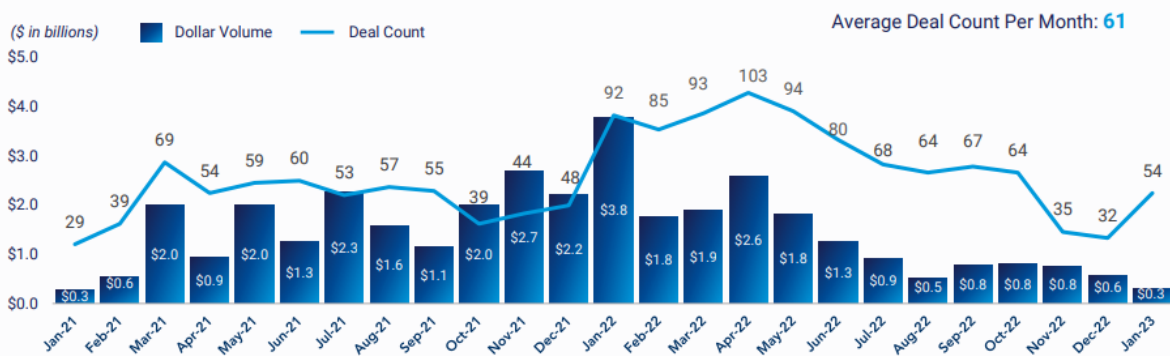
## 2022년 암호화폐 및 블록체인 시장 거래

(<https://ftpartners.docsend.com/view/yw9ece46c54ks6zp p.83>)

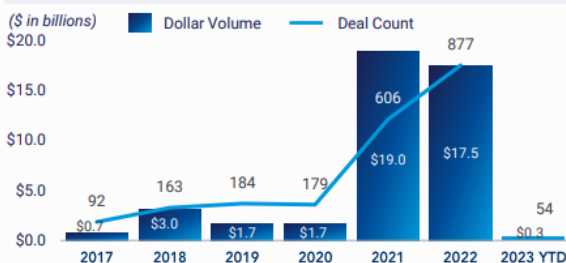
투자자들은 무엇보다도 디지털 자산 사용 기회를 확장하고 블록체인 및 Web3 플랫폼 안전성을 향상시키는 프로젝트에 매력을 느낍니다. 이 돈은 암호화폐 시장으로 직접 가지 않고 자산 비용에 영향을 미치지 않는 것처럼 보일 수 있습니다. 그러나 그것은 사실이 아닙니다.

시장의 유동성 양은 상당히 충분하며 일반 사용자와 개인 및 기관 투자자 모두에게 암호화폐와 블록체인을 보다 유연하고 신뢰할 수 있으며 매력적으로 만드는 것이 훨씬 더 중요합니다. 유망한 프로젝트의 지원은 바로 이러한 효과를 낳습니다.

## Monthly Financing Volume and Deal Count



## Annual Financing Volume and Deal Count



## Selected Largest Financings in 2023 YTD

Company	Amount (\$ in mm)	Description	Country
QuickNode	\$60	Digital Assets Infrastructure	USA
n1 Foundation	22	Blockchain Security Solutions	Cyprus
CyberX	15	Digital Assets Infrastructure	USA
Ulvetanna	15	Web 3 Platform / Hardware Provider	USA
PARFIN	15	Digital Asset Trading Platform	UK

## 암호화폐 및 블록체인 시장의 최신 거래 역학

(<https://ftpartners.docsend.com/view/46rtk3hyghm3jcpa p.38>)

당국의 새로운 시장 규제에 대한 평가는 많이 다릅니다. 절대적으로 자유로운 시장을 옹호하는 사람들은 법에 불만을 품고 독립을 유지하기 위해 노력합니다. 그러나 많은 투자자와 분석가들은 암호화폐가 규제의 혜택을 받을 것이라고 믿습니다. 결국, 새로운 법안이 반드시 투자자와 회사에 대한 제한과 손실만 수반하는 것은 아닙니다.

게임의 새로운 규칙은 시장을 보다 투명하고 안정적으로 만들 것입니다. 그들은 또한 많은 규제 기관과 투자자를 여전히 걱정하는 범죄 활동과 암호 화폐의 오래된 연관성을 제거하는 데 도움이 될 것입니다. 이 모든 것은 시장에 새로운 자본을 유치하고 추가 성장을 위한 "연료"를 제공할 수 있는 긍정적인 변화입니다.

## 2.4. 향후 5년에 대한 예측

5년 동안 암호화폐 시장의 역학관계를 정확하게 예측하는 것은 불가능합니다. 디지털 자산은 많은 외부 요인의 영향을 받으며 이러한 요인 중 많은 부분이 언제든지 변경될 수 있습니다. 그러나 여전히 낙관적일 이유가 있습니다.

회의론자들은 현재 시장 상황을 암호화폐 약세의 신호로 보고 디지털 자산은 이제 피해야 한다고 생각합니다. 그러나 다른 전문가들은 이를 새로운 "롱" 포지션을 열고 기존 포지션을 강화할 수 있는 절호의 기회로 보고 있습니다.

그러나 그렇게 낮은 가격에 암호화폐를 살 수 있는 기회가 가까운 장래에 나타나지 않을 것이라는 것은 절대적으로 확신합니다.

암호화폐 애호가이자 성공적인 금융 회사인 Edelman Financial Services의 설립자인 Rick Edelman은 암호화폐를 “35년 동안 본 적이 없는 부를 창출할 수 있는 기회”로 보고 있습니다. 그는 이러한 평가를 디지털 자산이 모든 역경에도 불구하고 유지하는 급속한 성장의 엄청난 잠재력으로 설명합니다.

그는 이번 조정의 주된 원인을 대외적 요인뿐 아니라 시장의 마진거래를 위한 대출 공급 과잉이라고 보고 있습니다. 급격한 가격 하락으로 인해 상당한 손실을 입었지만 시장을 "청산"할 수 있었습니다. Edelman은 현 상황을 2008년 위기와 비교합니다. 당시 시장 붕괴 이후 거의 모든 자산이 성장했습니다.

그의 의견으로는 현재의 암호화폐 겨울은 몇 달 더 지속될 수 있지만 빠른 회복과 새로운 최고점 도달이 뒤따를 것이고 비트코인 가격은 단기적으로 10만 달러에 도달할 수 있습니다.

Edelman은 암호화폐가 향후 5년 동안 소매 및 기관 투자자 포트폴리오의 중요하고 광범위한 부분으로 자리잡을 것이라고 확신합니다.

주로 전통적인 금융 시스템을 대표하는 다른 분석가들은 보다 보수적인 시장 추정치를 제공합니다. 그들의 의견으로는 2023년 디지털 자산은 과거 최고 수준에 도달할 것입니다. 그들의 관점에서 비트코인의 가격은 대략 \$50,000에 이를 것입니다. 그리고 2025년까지 디지털 자산은 새로운 수준에 도달할 것입니다. 비트코인 가격은 \$100,000에 도달할 것입니다.

전문가들은 cryptocurrencies의 역학이 기본적으로 주기적임을 강조합니다. 이런 점에서 디지털 자산 시장은 상승세 뒤에는 하락세가 있고 하락세 뒤에는 상승세가 있는 주식 시장과 유사합니다.

Cryptocurrencies는 여러 번의 가격 하락을 겪었고 항상 이전 최고점으로 돌아온 다음 새로운 기록을 세웠습니다. 따라서 디지털 자산은 투자자, 특히 장기 투자에 여전히 매력적입니다.

### 3. 미션

우리의 미션은 세계에서 가장 널리 사용되는 암호화폐이자 모든 사람이 접근할 수 있는 생태계가 되는 것입니다. Ultima는 사용자에게 보상으로 제공되는 하이퍼 디플레이션 토큰입니다(Ultima를 받는 메커니즘에 대해서는 아래에서 자세히 설명하겠습니다).

사용자는 토큰의 유일한 소유자입니다. 그는 자신의 토큰을 자유롭게 수신, 사용, 전송, 저장, 상속할 수 있고 기타 거래를 저렴하고 신속하며 안전하게 수행할 수 있습니다.

Bitcoin 및 기타 코인의 격차와 단점은 Ultima 암호 시스템에서 개발되고 구현된 새로운 기술의 도움으로 고려되고 수정되었습니다. 동시에 우리는 기존 시장에서 다른 코인과 경쟁하지 않고 우리만의 시장을 만듭니다. 그리고 우리는 이미 시장의 리더입니다.

Ultima는 암호화폐 분야에서 세계에서 가장 많이 사용되는 디지털 통화 및 생태계가 되는 것을 진정한 목표로 삼고 있습니다. Ultima 토큰은 원래 일상적인 지불 수단으로 사용하기에 정확하게 가능한 한 적합하도록 설계되었습니다. 일부 시장 참여자는 비트코인으로 상품 및 서비스 비용을 지불할 수 있는 기회를 제공하지만, 이 통화는 주로 마케팅 도구로 사용되지만 실질적인 지불 수단으로는 사용되지 않습니다. 비트코인을 사용하는 모든 거래의 90% 이상이 시장 추측 내에서 이루어집니다.

동시에 Ultima는 법정화폐가 되는 기점이 될 계획입니다. 빠른 거래 기간과 낮은 변동성 위험이 적용됩니다. Ultima는 중개자 없이 세계 어느 곳에서도 즉각적인 거래, 실시간 모드의 24시간 작업, 시스템의 안전 및 보안, 독립성, 절대 익명성 및 Ultima를 명목 자금 및 기타 코인으로의 무료 전환을 의미합니다. 직불 카드와 같은 복잡한 결제 도구는 고객과 판매자에게 적합한 대규모 결제 수단이 될 것입니다.

#### 3.1 Ultima로 해결되는 암호화폐 문제는 무엇인가요?

문제: 불안정한 환율

솔루션: 성장 전략에는 지속적인 토큰 소각, 디플레이션 메커니즘, 지속적인 커뮤니티 성장 등 환율을 강화하기 위한 일련의 조치가 포함됩니다.

문제: 대부분의 암호화폐는 기술적 배경이 없는 사용자에게 너무 복잡합니다.

솔루션: Ultima 사용자의 절반 이상이 암호화폐 시장에 처음 입문한 사용자입니다. Ultima 팀의 목표 중 하나는 제품과 어플리케이션을 최대한 간단하고 사용하기 쉽게 만드는 것입니다. 사용자 친화적인 인터페이스 외에도 사용자는 제품 작업에 대한 매우 상세한 지침을 얻습니다. 게다가 Ultima의 지원 서비스는 일주일 내내 작동하며 5개 언어로 신속한 지원을 제공합니다.



## 4. Ultima의 역사

Ultima의 역사는 2016년 스위스로 거슬러 올라갑니다. 이 프로젝트는 암호화폐 제품 및 지불 시스템에 대한 방대한 작업 경험을 가진 전문 개발자 팀과 함께 시작되었습니다. 현재 Ultima는 전 세계 120개 이상의 국가에서 운영되고 있습니다.

기존 암호화폐의 문제점을 해결할 수 있는 블록체인을 만들자는 아이디어가 2016년 초 창업자들에게 떠올랐고 2017년 처음으로 구현되었습니다. 그리고 2018년에는 디플레이션 코인베이스 트랜잭션을 기반으로 하는 업데이트된 블록체인이 출시되었습니다. 팀의 새로운 개발 단계는 최신 블록체인의 최고의 기능을 통합한 프로젝트인 스마트 블록체인의 출시였습니다.

스마트 블록체인 설립자인 알렉스 라인하르트는 블록체인 기술 전문가, 경제학자, 벤처 자본가 및 연쇄 창업가입니다.

스타트업 업계에서 10년 이상 일하면서 혁신을 이해하고 평가하는 귀중한 경험을 얻었습니다. 또한 18개월 동안 그는 수십억 달러의 매출을 올리는 여러 기업과 오늘날 전 세계 2 800 000 명이 넘는 사람들을 하나로 묶는 국제 사회를 설립했습니다.

주요 정기간행물인 Entrepreneur는 암호화폐 산업에서 가장 영향력 있는 10인에 알렉스를 포함시켰습니다. Entrepreneur는 1979년부터 발행되었으며 세계에서 가장 유명하고 영향력 있는 비즈니스 매스 미디어 중 하나입니다. 기업가는 마케팅, 비즈니스, 기업가 정신, 판매, 금융에 대해 씁니다. 매달 거의 1,500만 명이 사이트를 방문합니다. Forbes, Inc. 및 Bloomberg와 같은 미디어 산업 거대 기업과 비교적 유사합니다. 그리고 Arabian Business 저널에 따르면 알렉스는 두바이에서 가장 영향력 있는 100인에 속합니다.

Ultima 개발의 새로운 이정표는 사용자가 블록체인과 직접 상호 작용하고 SPLIT 토큰 보유에 대해 Ultima에서 보상을 받을 수 있는 고유한 솔루션인 DeFi-U 제품입니다. 제품 작동에 대한 자세한 내용은 이 문서의 "Ultima 생태계" 섹션에 설명되어 있습니다.

## 5. Ultima 토큰 가치 성장 전략

프로젝트를 구상하는 단계에서도 Ultima 팀은 토큰 성장을 위한 전략을 고민했습니다. 이 전략을 사용하면 약세장에서도 유동성과 환율 안정성을 유지할 수 있습니다. Ultima 팀은 스스로 디플레이션 전략을 선택했습니다. 이 전략에는 다음 영역이 포함됩니다.

### 1. 한정된 공급

시장의 총 토큰 수: 100,000

### 2. 위임된 유동성 풀 생성

유동성 풀의 Ultima 토큰은 SPLIT 토큰 보유자에게 매일 배포됩니다. 분배는 SPLIT 수에 비례하여 이루어집니다. 보유자가 더 많은 SPLIT 토큰을 보유할수록 Ultima 형태로 더 많은 보상을 받게 됩니다.

### 3. 반감기

블록체인은 반감기 규칙을 구현하며, 이에 따라 1,000만 블록마다 매일 배포되는 토큰 수가 2배씩 감소합니다. 운영 첫해에는 50코인, 두 번째에는 25코인이며, 2028년에는 하루에 1개의 Ultima가 시장에 출시될 예정입니다.

### 4. 대규모 인프라

주로 투자를 위해 만들어진 시장의 대부분의 암호화폐와 달리 Ultima 토큰은 현대 제품을 포함하는 대규모 암호화폐 인프라의 일부이며, 그 중 일부는 현재 시장에서 유일합니다. 프로젝트 인프라에 대한 자세한 내용은 이 문서의 단락 7에서 논의됩니다.

## 6. Ultima 커뮤니티

Ultima 커뮤니티는 디플레이션 개발 전략의 강력한 구성 요소이자 프로젝트의 큰 경쟁 우위입니다.

현재 2 800 000명 이상의 사람들이 생태계 제품을 사용하고 있으며 각 사용자는 열정적인 암호화폐 애호가로 구성된 글로벌 커뮤니티의 일부이며, 글로벌 암호화폐 시장에서 생태계를 홍보하기 위한 강력한 채널을 형성하고 있습니다. 동시에 커뮤니티는 지속적으로 성장하고 있으며 커뮤니티의 성장에 비례하여 시장에서 사용 가능한 Ultima 토큰의 수가 감소하여 Ultima의 가치도 강화됩니다.

Ultima 커뮤니티의 구성원은 분할을 사용한 보상 분배에 참여하고, 환율 상승으로 돈을 벌고, Ultima 인프라 프로젝트(마켓플레이스, 클라우드 펀딩 플랫폼 등)를 사용합니다. 모든 활동에는 Ultima가 필요하기 때문에 거의 300만 명에 달하는 사람들의 활동과 제한된 토큰 공급이 메인 토큰의 성장에 직접적인 영향을 미칩니다. 이러한 요소들의 조합은 Ultima 생태계의 주요 토큰에 유익한 영향을 미칩니다.

오늘날 Ultima 암호화폐 커뮤니티는 시장에서 가장 크고 다문화적인 커뮤니티 중 하나입니다. 라틴 아메리카에서 독일까지 회의와 교육 이벤트가 개최되어 매일 강하고 충실한 커뮤니티를 성장시킬 수 있습니다! 자체 커뮤니티를 개발하기 위한 Ultima 팀의 이러한 접근 방식은 암호화폐 세계에서 매우 드물며 프로젝트 성장의 주요 동력 중 하나입니다.

## 7. Ultima 생태계

Ultima는 커뮤니티일 뿐만 아니라 제품의 대규모 생태계입니다. 암호 화폐에 대한 인프라 요구 사항 목록은 암호 화폐 시대가 시작된 지 얼마 되지 않았습니니다. 암호 화폐를 채굴, 저장, 구매 및 판매할 수 있는 것만으로도 충분했으며, 실제로 암호 화폐에 투기 도구의 명성을 제공했습니다. 오늘날, 거친 암호 화폐 시장의 시대가 역사 속으로 사라지고 있는 지금, 가장 성공적인 프로젝트는 암호 화폐를 채굴, 저장 및 판매할 수 있을 뿐만 아니라 구매 비용을 지불하고 클라우드 펀딩 프로젝트를 지원하고 개인 사업을 구축하는 데 사용할 수 있도록 하는 제품의 인프라 내에서 작동하는 프로젝트입니다.

이것은 복잡하고 자기 조직적인 환경으로서 암호화폐 생태계를 생성하며, 그 주요 이점은 안정성과 추가 개발을 위한 넓은 기회의 조합에서 나타납니다. 오늘날 이러한 생태계는 기존 암호화폐 거래소의 범위를 넘어 오랫동안 진화해온 이더리움 생태계 또는 바이낸스 스마트 체인으로 대표됩니다.



Ultima는 복잡하고 다단계 인프라를 통해 장기적이고 안정적인 개발이 보장되는 이러한 생태계 중 하나입니다. PLC Ultima 팀은 자체적으로 완전히 분산된 블록체인뿐만 아니라 일상 생활에서 토큰을 사용할 수 있는 암호화 사용자의 수를 지속적으로 늘리기 위해 모든 범위의 첨단 제품을 만들었습니다.

오늘날 ULTIMA 생태계에는 고유한 DeFi-U 제품, SMART Wallet 및 Ultima Store 마켓플레이스가 포함되어 있습니다.

클라우드 펀딩 플랫폼, 여행 플랫폼, 암호화폐 거래소 등이 개발 중입니다.

## 7.1. 생태계 제품 개요

### DeFi-U

DeFi-U — Ultima 팀의 제품으로, 사용자가 블록체인 네트워크와 직접 상호 작용하고 SPLIT 토큰 보유에 대해 ULTIMA에서 보상을 받을 수 있도록 하는 블록체인 기술입니다.

DeFi-U의 핵심 — 블록체인의 폐쇄적이고 자립적인 분산 시스템인 유동성 풀을 기반으로 합니다.

제품을 사용하려면 다음이 필요합니다:

DeFi-U 웹사이트에 등록하세요;

분할 라이선스를 구매하세요;

분할 계약을 구매하세요.

분할 계약을 획득한 후 SPLIT 토큰이 네트워크에 생성됩니다. 이는 분산형 시스템에서 Ultima 토큰을 배포할 권리를 결정하는 SMART BLOCKCHAIN 네트워크의 토큰입니다.

Ultima의 보상 금액은 사용자가 보유한 SPLIT 토큰 수에 따라 달라집니다.

예를 들어, 현재 시장에 분할할 수 있는 Ultima가 50개 있고 사용자 지갑에 1000개의 분할이 있는 경우, 한 분할에 대해 매일 0.05 Ultima를 받을 수 있고, 10분할에 대해 0.5 Ultima를 받을 수 있습니다. 따라서 분할 횟수가 많을수록 더 많은 Ultima를 얻을 수 있습니다. 동시에, 시장에서 분할할 수 있는 Ultima의 수는 약 1년에 한 번씩 절반으로 줄어듭니다.

### SMART Wallet

[SMART Wallet](#) — Ultima 토큰도 지원하는 다기능 지갑입니다. 지갑은 Smart Blockchain을 기반으로 하는 인기 있는 암호화폐 및 토큰을 지원합니다. SMART Wallet에서 새 지갑을 생성할 때 사용자만이 개인 키와 공개 키를 소유하므로 제3자가 지갑에 있는 토큰에 접근하는 것이 불가능합니다. 애플리케이션의 기능을 사용하면 기존 지갑을 SMART Wallet에 통합할 수도 있습니다. 사용자의 토큰은 완전히 안전하며 하나의 지갑으로 제한되지 않습니다. 하나의 애플리케이션에서 원하는 만큼 많은 토큰을 생성할 수 있습니다.

## 마켓플레이스 Ultima Store

[Ultima Store](#) — ULTIMA 커뮤니티의 구성원만이 가장 유명한 마켓플레이스의 바우처 소유자가 될 수 있고 이를 사용하여 모든 상품과 서비스를 구매할 수 있는 독특한 마켓플레이스입니다.

현재 개발 중인 제품은 다음과 같습니다:

## Charity Crowdfunding 및 StartUp Crowdfunding

[Charity Crowdfunding](#) 및 [StartUp Crowdfunding](#) — 개인과 스타트업이 자신의 아이디어를 홍보하고 자금을 지원받고 사용자는 유망한 아이디어를 지원할 기회를 얻는 크라우드펀딩 플랫폼입니다. 첫 번째 플랫폼은 사람들을 돕기 위해 설계되었고, 두 번째 플랫폼은 스타업을 돕기 위해 설계되었습니다.

플랫폼은 상생 기반으로 작동합니다. 프로젝트는 자금을 받고 자신의 아이디어를 홍보할 수 있는 기회를 가지며 후원자는 관심 있는 프로젝트를 지원할 수 있는 기회를 얻습니다.

## Ultima Travel Club

Ultima Travel Club은 항공편, 호텔, 크루즈, 렌터카를 예약하고 기타 활동 비용을 지불하며 최대 90%까지 절약할 수 있는 여행 서비스 시장의 유일한 프로젝트입니다. 플랫폼에서의 정산은 Ultima 토큰으로 이루어집니다.

여행 플랫폼에는 최대 90% 할인된 250만 개의 호텔과 빌라, 25달러부터 시작하는 크루즈 가격을 제공하는 950개의 크루즈 회사, 대형 렌터카 업체, 150개국 이상에서 30만 개가 넘는 활동 제공 및 기타 독특한 기회가 있습니다.

## UltimEx 거래소

UltimEx 거래소는 유동성이 높은 최고의 암호화폐 거래소입니다. 거래소에서 거래자는 Ultima 생태계 토큰과 시장에서 인기 있는 암호화폐에 접근할 수 있습니다.

## 8. 로드맵

2023년 3월: Smart Blockchain 출시

2023년 1분기: Ultima 토큰 거래의 최초 발행 및 출시

2023 3분기 - 2024년: DeFi-U 제품 출시, Ultima 거래소 상장

2024년 1분기: 반감기, CoinMarketCap, 암호화폐 직불 카드, SMART Wallet 콜드 지갑 통합 및 SMART Wallet 데스크탑 지갑

2024년 2분기 - 3분기: 마켓플레이스, 여행 플랫폼, 크라우드 펀딩 플랫폼, 거래소, NFT Ultima, NFT 마켓플레이스 발표

## 로드맵 & 전략: ACCUMULATE COINS



## 9. 시장의 과제

암호화폐 시장에 진입하는 프로젝트는 일부 국가의 법적 규제 부족, 해커의 높은 활동, 암호화폐에 대한 대중의 불신, 초고 변동성 등 수많은 문제에 직면해 있습니다.

Ultima 팀은 이러한 모든 문제를 성공적으로 극복했습니다. 다양한 국가의 변호사 팀이 운영 국가의 법률을 철저하게 검토합니다. 개발자 팀은 잠재적인 공격에 대한 제품의 면역력을 지속적으로 강화하고 Ultima 팀은 사용자에게 개인 데이터와 지갑을 보호하기 위한 안전 예방 조치를 적극적으로 알립니다. 약세장 기간의 환율 안정성을 보장하기 위해 디플레이션 전략이 사용되며 이에 대해서는 단락 5에 자세히 설명되어 있습니다. 또한 Ultima 마케팅 팀은 암호화폐에 대한 대중의 인식을 높이기 위해 노력합니다. 교육 리소스를 준비하고 온라인 및 오프라인 이벤트를 진행합니다.

## 10. 면책조항

이 분석 보고서에 제공된 정보는 완전하지 않으며 계약 관계의 어떤 요소도 포함하지 않습니다. 이 보고서의 내용은 회사의 당사자를 구속하지 않으며 회사는 코인 판매 전, 도중 및 후에 언제든지 이 분석 보고서의 일부를 변경, 수정, 추가 또는 생략할 수 있는 권리가 있으며 웹사이트에 수정된 분석 보고서를 게시해야 합니다.

이 보고서는 회사의 자산이며 저작권, 복사, 제3자에게 양도 또는 다른 방식으로 배포할 수 없습니다. 이 문서는 특정 개념적 사항에 대한 지침으로서 일반적인 정보 제공의 목적으로만 사용됩니다.

이 보고서는 투자, 법률, 세금, 규제, 재정 또는 회계 자문을 포함하지 않으며 코인 구매 거래에 대한 평가의 유일한 근거가 될 수 없습니다. 잠재적인 구매자는 코인을 구매하기 전에 법률, 투자, 세금, 회계 및 기타 전문가와 상의하여 그러한 거래의 잠재적 이익, 책임 및 기타 결과를 인지해야 합니다. 12 이 보고서의 내용을 증권, 코인의 구매를 제안하거나 유도하거나, 투자 설명서나 투자 권유로 해석해서는 안 됩니다. 이 문서는 디지털 코인 또는 코인 사용과 관련된 거래를 금지하거나 제한하는 관할권의 법률 또는 규정 요구 사항을 고려하지 않고 작성되었습니다.

코인은 디지털 통화, 증권, 상품 또는 기타 금융 상품이 아니며 1933년 증권법, 미국 증권법 또는 다른 국가의 증권법 등 코인 소유자의 관할권의 증권법에 따라 등록되지 않았습니다.

코인은 다음과 같은 관할권에서 제공하거나 배포하지 않으며, 해당 관할권의 시민, 거주자, 개인 또는 법인에게 재판매하거나 양도할 수 없습니다:

(i) 미국(모든 주 및 컬럼비아 특별구 포함), 푸에르토리코, 미국령 버진 아일랜드, 미국의 기타 관할권; (ii) 법률 또는 규정에 의해 디지털 코인 거래가 금지되거나 어떤 식으로든 제한되는 국가 또는 영토.

이러한 제한 사항에 해당하는 사람이 코인을 구매한 경우 불법, 무단 및 사기로 구매하였기에 해당 국가의 법률에 따라 책임을 져야 합니다.

회사는 코인을 제공하거나 배포하지 않으며, 싱가포르, 중화인민공화국, 한국에서 규제된 사업활동 수준으로 비즈니스를 수행하지 않습니다. 또는 디지털 코인을 거래하거나 사용하는 것이 제한적인 규정의 적용을 받거나 관련 정부 기관에 회사를 등록하거나 라이선스를 취득하도록 요구하는 국가에서도 비즈니스를 수행하지 않습니다.

본 분석 보고서는 코인 구매자가 위치한 관할 국가의 법률에 따라 제공되었습니다. 각 잠재 코인 구매자는 관할 국가에서 합법적으로 코인을 구매할 수 있는지 자신의 관할 국가에 있는 다른 구매자에게 재판매할 수 있는지 결정할 책임이 있습니다.

이 분석 보고서에 포함된 수많은 설명, 평가 및 금융 정보는 미래 예측 정보에 불과합니다. 그러한 미래 예측이나 정보에는 알려지거나 알려지지 않은 위험과 불확실성이 포함되며 실제 상황이나 결과는 그러한 미래 예측이나 정보에 표현된 평가와 실질적으로 다를 수 있습니다.

회사는 이 문서에 명시된 법률에 따라 구매에 필요한 기준을 충족하지 않는 사람의 암호 시스템에 대한 액세스를 거부할 권리가 있습니다. 특히, 회사는 단독 재량으로 언제든지 정한 자격 기준을 충족하지 못하는 개인에 대한 접근을 거부할 수 있습니다.

보고서의 영어 버전은 프로젝트에 대한 주요 공식 정보원입니다. 이 문서에 포함된 정보는 다른 언어로 번역될 수 있습니다. 번역 과정에서 이 문서에 포함된 일부 정보가 손실되거나 왜곡될 수 있습니다. 전달하고자 하는 의미의 정확성은 보장할 수 없습니다. 그러한 번역과 영어 보고서 사이에 불일치가 있는 경우, 영어로 된 본 문서가 우선하여 적용됩니다.